



# ДЕЛОВАЯ ГУБЕРНИЯ

www.sartpp.ru

Вестник Торгово-промышленной палаты Саратовской области

Лауреат  
Всероссийского  
конкурса  
журналистов  
«Экономическое  
возрождение  
России»

28 сентября 2012 года

Совместный издательский проект газеты «Новые времена в Саратове» и ТПП Саратовской области

**Новые времена**  
в Саратове

## СОБСТВЕННОСТЬ



# Офшоры и кредиторы

Саратовские предприятия становятся участниками сложных финансовых схем

**ГК «Мечел» выставляет на продажу 14 своих предприятий, чтобы снизить долговую нагрузку. «Энгельсского трубного завода» среди них нет.**

### Поручитель не продается

Холдинг Игоря Зюзина, которому несколько лет назад президент Владимир Путин грозил прислать доктора, действительно, нуждается в оздоровительных процедурах. Компания готова почти полностью избавиться от ферросплавного, никелевого и энергетического бизнесов, а также собирается продать несколько металлургических предприятий в Румынии и Украине. В свое время на их покупку было потрачено более 2 млрд долл., но сейчас, по оценкам экспертов, за них удастся выручить куда более скромные суммы. В списке активов, выставленных на продажу по решению совета директоров холдинга и размещенных на портале РБК, ЗАО «Энгельсский трубный завод» не значится.

Сам холдинг напоминает, что решения были приняты в рамках стратегии компании, которая подразумевает, что ГК сосредоточится на таких приоритетах, как горная добыча и металлургия полного цикла. Однако в ГК не скрывают, что на этот шаг подтолкнуло непростое финансовое положение. На конец марта общий долг компании составлял 9,6 млрд долл., на его погашение и пойдут средства от распродажи активов.

Между тем объявленная распродажа совпадает со знаковой датой для одного из предприятий, тесно связанных с ГК «Мечел» – ЗАО

«Энгельсский трубный завод». Дело в том, что по решению совета директоров энгельское предприятие выступило поручителем по займам, выданным 14-ти офшорам. Сумма займов – порядка одного миллиарда долларов. Кредиторами являются Мечел Трейдинг АГ и Мечел Карбон АГ, офшоры должны расплатиться с ними не позднее 30 сентября этого года.

Вообще, судя по корпоративной отчетности, общая сумма поручительств Энгельсского трубного завода за первое полугодие составила 32 млрд рублей, при этом основные средства поручителя оцениваются всего в 182 млн.

### Слуга двух господ

Положение энгельской компании по-своему уникально. Она находится в затянувшейся фазе перехода от одного собственника к другому, причем оба хозяина считают возможным втягивать завод в долговые манипуляции. Так, в первом полугодии завод стал поручителем и по другим крупным займам. В частности, он взял на себя обязательство солидарно отвечать за надлежащее исполнение обязательств ОАО «Гурьевский металлургический завод» перед «ТранскредитБанком». Сумма кредита – 2,8 млрд рублей, срок погашения – 2016 год, заинтересованным лицом по сделке названо ООО «НК Инвест», которое выполняло функции управляющей организации на обоих предприятиях в интересах группы «Эстар».

Напомним, что группа «Эстар» последнего кризиса не пережила, и заводы, входившие в нее и, как правило, обремененные гигант-

скими кредитами, сменили собственника или должны были сменить по условиям мировых соглашений. Так, управляющей организацией на Энгельском трубном заводе «НК Инвест» стал в октябре 2009-го по решению общего собрания акционеров. Это же собрание приняло еще одно историческое решение: утвердило условия мирового соглашения, по которому завод получил беспрецедентную рассрочку на 10 лет по уплате долгов кредиторам. Согласно тексту решения суда, долги завода составили 2,8 млрд рублей, главным кредитором был «Транскредит-Банк», остальное в основном приходилось на структуры ГК «Эстар», по займам которых завод опять-таки выступал поручителем.

ГК «Мечел» в годы кризиса приобрела несколько бывших заводов «Эстар». Собственно, благодаря вмешательству челябинских металлургов завод и был спасен. Однако функции управления рядом предприятий по разным причинам оказались у ООО «НК-Инвест» (учреждено ГК «Эстар»). Генеральный директор ЗАО «Энгельсский трубный завод» Дмитрий Бутенко ранее также трудился в этом ООО.

### Сплошные загадки

100 процентов уставного капитала энгельсского трубного принадлежат S.L.CyLaw LTD (Кипр), 91% акций зарегистрированы на кипрский офшор Priestor consulting LTD. Но в данном случае примерно понятно, кто конечный бенефициар. А вот такое, казалось бы, понятное предприятие, как «Балаковорезинотехника», ставит в тупик.

Как гласит корпоративный сайт, в первом полугодии ОАО «БРТ» выпустило продукции на 3 млрд рублей, заработало чистой прибылью 74 млн рублей, базовая прибыль на акцию составила 4,13 рубля. По итогам прошлого года предприятие получило выручку в 6 млрд рублей, чистая прибыль составила 79 млн рублей, чистая прибыль на 1 акцию – 4,42 руб. Кто же реально владеет предприятием – одним из основных поставщиков автозаводам СНГ резинотехнических изделий для комплектации автомобилей?

Как видно из корпоративной отчетности, 14 ноября 2011 года список аффилированных лиц завода пополнился новыми персонами. Ими стали «Уолд Кэпитал Инвестментс компани Лтд», «Гонконг Эйша Интернешнл Груп Лтд», «Рич Пасифик Энтерпрайзес Компани Лтд» и «Юнайтед Сазен Корпорейшн Лтд». Все они – акционерные компании с ограниченной ответственностью, юридический адрес – Гонконг (Китай). Каждая из этих компаний владеет более чем 20% акций «Балаковорезинотехники». Однако беспокоиться о том, что «БРТ» стал теперь китайским заводом, не стоит. Как сообщили нам в правительстве области, собственник компании не сменился. Просто акции были собственником переложены из одной офшорной структуры в другую.

■ Галина ПОПОВА

## СОБЫТИЯ

**Бизнес – это Мы**  
Форум предпринимателей Саратовской области

8 октября 2012 г.  
СГСЭУ  
г. Саратов, ул. Радищева, 89

WWW.SARTPP.RU 390-350

**На конкурс молодых предпринимателей «Яркая бизнес-идея» поступило более 30 заявок.**

28 сентября заканчивается прием заявок на конкурс «Яркая бизнес-идея», проходящий в рамках первого форума предпринимателей Саратовской области «Бизнес – это мы!». На момент сдачи номера в адрес организаторов было подано более 30 заявок от студентов и аспирантов различных саратовских вузов.

Экспертному жюри, в состав которого входят представители профильных министерств и ведомств, специалисты региональной торгово-промышленной палаты, известные саратовские бизнесмены, предстоит оценить качество идей, выдвинутых молодыми предпринимателями в рамках 8 объявленных номинаций. «Хочется отметить высокий уровень проектов, подробное и убедительное описание многих идей», – отмечает заместитель директора департамента по экономике и внешним связям ТПП области Светлана Барнинова.

Торжественное подведение итогов конкурса «Яркая бизнес-идея» пройдет 8 октября в Саратовском государственном социально-экономическом университете в рамках пленарного заседания форума предпринимателей Саратовской области «Бизнес – это мы!».

В программе форума – бизнес-тренинги, мастер-классы, доклады, дискуссии, консультации по самым актуальным темам развития и управления бизнесом; встречи с первыми лицами области, ведущими бизнесменами, политиками, общественными деятелями, журналистами и просто интересными людьми, а также ярмарка услуг и презентации компаний-участников форума.

В октябре будет продолжена практика проведения в районах Дней предпринимателей. На этот раз специалисты палаты, представители органов власти и бизнесмены соберутся обсудить перспективы развития Балаковского и Самойловского районов. Напомним, что 14 сентября первый День предпринимателя успешно прошел в Хвалынске.

### Максим ФАТЕЕВ, президент ТПП Саратовской области:

– Считаем, что предстоящий форум предпринимателей – важное событие в жизни нашей области. Впервые региональное бизнес-сообщество в таком масштабе и на таком уровне показывает свое умение не только эффективно работать, но и вести конструктивный диалог с властью, объединяться для решения общих проблем. О том, что экономический прорыв возможен только там, где предпринимательство воспринимается как один из основных источников развития страны, а предпринимательский талант – как общественная ценность, не раз говорили с самых высоких трибун и президент РФ Владимир Путин, и премьер-министр Дмитрий Медведев. Форум предпринимателей Саратовской области как раз и призван продемонстрировать созидательную роль отечественного и регионального бизнеса. Приглашаю всех присоединиться к акции «Бизнес – это мы!». До встречи на форуме!

НОВОСТИ ТПП

## Себя показать

В региональной ТПП прошла вторая встреча в новом для Саратова формате экспресс-знакомств «Бизнес Face2Face».



Участникам встречи предстояло за 2 минуты презентовать свою компанию, обменяться контактами и перейти к следующему партнеру. Эффективность мероприятия заключалась в том, что за короткое время и при правильной презентации можно было найти новых партнеров, клиентов, наладить деловые контакты.

Непосредственному общению предшествовали мастер-класс от научного руководителя Ресурсного центра развития бизнеса **Владимира Турмана** «Неформальное лидерство: модель эффективного управления персоналом».

В бизнес-встрече приняли участие около 60 руководителей и представителей организаций Саратовской области, партнером мероприятия выступила компания «МТС».

— На встрече был аншлаг, причем личное участие в ней приняли многие руководители крупных предприятий, отложившие на это время другие дела, — отмечает директор департамента по работе с предпринимателями и организациями ТПП **Наталья Попова**. — Мы собирали отзывы о прошлом мероприятии и знаем, что после такого экспресс-общения завязалось много полезных знакомств. Подобный формат оказался крайне востребован у саратовских предпринимателей, а потому такие встречи палата планирует проводить каждый месяц.

Практически все участники отмечали, что формат «face to face» располагает к общению, в отличие от более официальных мероприятий, где люди зачастую чувствуют себя скованно. «Мне казалось, что я знаю в Саратове почти всех — и был неправ, — говорит руководитель праздничного агентства **Вячеслав Максюта**. — Мне удалось познакомиться с очень многими новыми людьми, и я надеюсь на дальнейшее сотрудничество с ними. Считаю, что встреча стала неплохим шагом вперед для моего бизнеса. Интересен был и обучающий курс, но мне хотелось бы посоветовать организаторам не отводить под это направление слишком много времени: все-таки главное здесь — общение».

## В поисках конкурентоспособности

Саратовская делегация приняла участие в работе международного инвестиционного форума «Сочи-2012».

Нашу область представляли заместитель председателя правительства области **Павел Большеданов**, министр инвестиционной политики **Роман Федосеев**, президент региональной торгово-промышленной палаты **Максим Фатеев**.

Пленарное заседание форума было посвящено вопросам конкурентоспособности. По мнению экспертов, ключевую роль в мире сегодня играют уже не географическое положение и природные ресурсы, а качество городской среды и инфраструктуры, доступность капитала, институциональная среда и эффективность государства. О том, какие факторы влияют на конкурентную борьбу экономик и что надо делать для выхода страны на лидирующие позиции в мире, обсуждали участники дискуссии, среди которых были ректор Российской экономической школы **Сергей Гуриев**, директор Института Адизеса **Ицхак Адизес**, президент The Boston Consulting Group **Ханс-Пол Бюркнер**, председатель правления «Сбербанка России» **Герман Греф** и другие.

Одним из мероприятий форума стал круглый стол «Юг России — Юг Италии: перспективы сотрудничества в сфере туризма и курортного дела», организованный ТПП РФ. Итальянские и российские участники обменялись опытом развития туристической отрасли и наметили пути расширения сотрудничества — в том числе и в связи с проведением зимней Олимпиады в Сочи. По завершении круглого стола состоялось подписание Соглашения о сотрудничестве между Итало-Российской торговой палатой и ОАО «Особые экономические зоны».

## День возможностей

В региональной ТПП прошел «День открытых идей». Организаторами мероприятия выступили ОАО «Банк УРАЛСИБ» совместно с ТПП Саратовской области.

Присутствующие узнали о различных формах государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, стали участниками мастер-класса «Эффективные бизнес-переговоры. Договориться можно обо всем».

В рамках семинара состоялась видеоконференция с директором департамента развития малого и среднего предпринимательства МЭРТ РФ **Надеждой Ларионовой**, а представители банка рассказали о финансовых инструментах развития бизнеса и о действующих льготах при банковском обслуживании.

Следующий «День открытых идей» пройдет в региональной ТПП 4 октября в 15.00 (Саратов, ул. Шелковичная, 18б). Участие в мероприятии бесплатное.

Подробную информацию о семинаре можно узнать на сайте [www.bankuralsib.ru](http://www.bankuralsib.ru) в разделе «Малому бизнесу — дополнительные возможности».

АНОНСЫ

## Сезон, откройся!

9-11 октября в Институте развития бизнеса и стратегий СГТУ пройдет масштабное открытие нового делового сезона.

Программа каждого дня весьма насыщена. 9 октября в рамках пленарного заседания выступят с докладами профессор Делавэрского государственного университета города Довер **Карлос М. Родригес** (США) и президент маркетингового агентства **Дерек Мэнсфилд** (Великобритания). В этот же день будут работать три секции: «Energy management» (эффективность руководителя и проблемы энергетического баланса в погоне за успехом), «Networking» (как расширить круг своего влияния) и «Построение системы продаж».

10 октября пройдет региональная конференция «Осознанное управление людьми». Участники мероприятия смогут побывать на мастер-классах «Живому человеку — живая компания», «Формирование и управление креативными средами», «От таланта к атланту, или Как управлять мастерами».

11 октября состоится II Саратовский инновационный форум. Его организаторами выступают Региональный фонд посевных инвестиций, ИРБИС, НП «Бизнес-ангельское региональное содружество».

В числе участников инновационного форума представители Фонда посевных инвестиций Российской венчурной компании, бизнес-ангелы из различных регионов России, статусные инвесторы и предприниматели, представители вузов, а также представители органов государственной власти, ответственные за развитие инновационных секторов экономики, малого и среднего предпринимательства, частных инвестиций.

В программе мероприятия запланированы дискуссии «Как коммерциализовать инновационную идею. Наука, востребованная рынком» и «Особенности инвестирования инновационных проектов ранней стадии развития», а также мастер-класс для молодых предпринимателей «Искусство самопрезентации и публичных выступлений».

В рамках форума состоятся презентации инвестиционных и инновационных проектов, в которых примут участие исполнительный директор «Содружества бизнес-ангелов России» (СБАР), эксперт ОАО «Российская венчурная компания» **Игорь Пантелеев**; президент НП «Бизнес-ангельское региональное содружество» (БАРС) **Александр Никонов**; президент НП «Бизнес-ангелы Урала» (БАУР) **Валентина Славина**, представители других бизнес-ангельских сетей.

— Саратовский инновационный форум — это значимое событие для развития венчурного инвестирования в России, — отмечает директор ИРБИС СГТУ **Варвара Данышина**. — Он нацелен на создание эффек-

тивной площадки для налаживания и расширения контактов, обмена опытом в области инноваций, а также на развитие бизнес-ангельского движения в регионе.

Подробную информацию об участии в форуме можно получить у директора Регионального фонда посевных инвестиций **Александр Сынтик** по тел. (8452) 93-01-18 или директора Инновационного бизнес-центра ИРБИС СГТУ **Андрея Талалова** по тел. (8452) 39-30-30.

## Погружение в мир арматуры

ТПП Саратовской области предлагает представителям предприятий региона посетить Международную выставку и конгресс по промышленной арматуре **Valve World Expo (Мир арматуры Экспо)**, которая состоится **27.11.2012 – 29.11.2012 в г. Дюссельдорф (Германия)**.

Данная выставка проводится с 1998 года с периодичностью 1 раз в 2 года и является выставочным форумом номером один в мире трубопроводной арматуры, деталей трубопроводов, приводной техники и т.д.

Успешное проведение выставки VALVE WORLD EXPO в предыдущие годы закрепило за ней международное признание специалистов в области арматуростроения. Это идеальное место для обмена опытом и представления последних разработок в применении арматуры в разных отраслях, особенно в химии, нефтехимической отрасли, энергетике, нефтегазовой отрасли.

В настоящее время ТПП Саратовской области формирует делегацию представителей предприятий нашего региона для посещения выставки.

На Valve World Expo вы сможете ознакомиться со всеми новшествами из области нефти и газа, химической промышленности, энергетики, машиностроения, производства двигателей и транспортных средств, узнать о развитии продуктов и услуг, а также проанализировать новейшие технологические тенденции.

Если вы хотите посетить выставку, позвоните по тел. (8452) 390-423 директору департамента экономики и внешних связей **Инне Кочетовой**.



РЕЙТИНГИ

## Наших — одиннадцать

Опубликован рейтинг «ТОП-1000 российских менеджеров», ежегодно составляемый ИД «Коммерсантъ» и Ассоциацией менеджеров России (АМР).

Впервые в рамках проекта определялись лучшие региональные управленцы, попавшие в отдельный рейтинг «ТОП-1000 региональных руководителей предприятий». В их числе есть и директора саратовских предприятий.

В рейтинге отмечены **Анатолий Афонин** (ООО «Саратоворгсинтез»), **Андрей Белоусов** (ООО «Центр реструктуризации» — магазины «Гроздь»), **Николай Бушуев** (ОАО «НПП «Алмаз»), **Виктор Воронович** (ОАО «Завод металлоконструкций»), **Игорь Ефремов** (ООО «Мясоконбинат «Дубки»), **Ефим Кац** (ООО «Мебельная фабрика «Мария»), **Владимир Кленичев** (ООО «Балаковские минеральные удобрения»), **Николай Макаров** (СПССК «Степь»), **Алексей Нарыкин** (Саратовское отделение №8622 Сбербанка РФ), **Сергей Нахов** (ПО «Корпус»), **Андрей Новицкий** (ОАО «Саратовгаз», ОАО «Саратовоблгаз», ООО «Газпром Трансгаз»), **Александр Решетов** (ОАО «Совхоз «Весна»), **Байтемир Шамхалов** (ЗАО «Шэлдом»).

Как сообщает АМР, рейтинг лучших российских менеджеров (среди них саратовцев нет) активно используется отечественными и западными инвесторами. Будем надеяться, что не меньший интерес инвесторы проявят и к рейтингу региональных руководителей.

## Сами с мозгами

Согласно недавно проведенному Всемирным банком исследованию, мнение о колоссальном вкладе в инновационную революцию, сделанном российскими учеными-эмигрантами, не всегда соответствует действительности.

По оценкам Росстата, сейчас за границей проживает около 1 млн россиян, из них примерно 350 000 — это высокообразованные эмигранты. Средний российский ученый, получивший образование в России, а затем в качестве специалиста приехавший в США, имеет меньше шансов добиться успеха: у него нет местных степеней, он не интегрирован в местные научные сообщества и в целом менее конкурентоспособен. Наши ученые чаще всего занимают низы академической иерархии США, например, становятся временными преподавателями или менеджерами независимых проектов.

В среднем степень доктора наук в США ежегодно получают 195 россиян в год, эта доля почти в 18 раз меньше, чем у Китая, и в 7 раз меньше, чем у Индии и Кореи. Поэтому влияние россиян на передовые исследования оказывается вовсе не таким значительным, как думают многие в России.

Хорошо образованных эмигрантов со знаниями точных наук и инженерного дела отличает высокая склонность к предпринимательству — именно они основали значительную часть американских технологических компаний. Однако из 250 иностранных бизнесменов в США, вошедших в выборку экспертов доклада Всемирного банка, 16% составили индийцы, 10% британцы, а 2,8% — россияне, основавшие всего 7 компаний из 250.

Эксперты полагают, что по уровню предпринимательских навыков Россия находится на 36-м месте в мире из 60. У Индии — 32-е место, у Кореи — 28-е.

В целом российские инженеры и исследователи имеют более слабые связи с родиной, чем индийцы или китайцы. Это связано с тем, что возвращаться успешным ученым из-за границы особенно некуда. Именно эту грустную истину подтвердил опрос руководителей крупнейших игроков на рынке высоких технологий в России — «Роснано», «Российской венчурной компании», Ассоциации поддержки малого бизнеса в высокотехнологичной сфере, Научного парка МГУ. Правда, российские эмигранты рады поддерживать своих коллег с помощью консалтинга, но возвратиться на родину совсем готовы менее 20% из них.



Всемирный банк считает, что пока иностранная диаспора наших ученых не сильно заинтересована в сотрудничестве с Россией. И рекомендует правительству кардинально изменить отношения с эмигрантами — не добиваться их возвращения, а развивать взаимодействие в виде различных совместных проектов, в том числе и инвестиционных. Сотрудничать с крупнейшими мировыми исследовательскими и образовательными центрами, создавать филиалы таких центров в России. И, наконец, экономика должна стать более дружелюбной к инновациям и нововведениям.

**ПРАВИЛА ИГРЫ**



# Государство повышает градус

Производить алкогольную продукцию и торговать ею становится все сложнее

**Правила продажи, производства и хранения алкогольных напитков все время меняются. Вместе с переменами ужесточается и ответственность за нарушение нормативных требований. О том, как не попасть впросак, рассказывает начальник отдела правового обеспечения региональной ТПП Александра Аleshina.**

— Давайте поговорим об уже вступивших в силу этим летом изменениях в Федеральном законе № 171. Насколько мне известно, список алкогольной продукции существенно расширен.

— Действительно, алкогольной теперь считается любая пищевая продукция с содержанием этилового спирта больше 0,5% объема готовой продукции вместо действовавших ранее 1,5%. Но есть и исключения — к ней не относятся кондитерские изделия, кисломолочные продукты, мороженое, фруктовые десерты, шербеты, сладкий пищевой лед, даже если содержание алкоголя в них превышает 0,5%. Кроме того, алкогольной продукцией не считаются напитки брожения: квасы, сидры, медовые вина, а также напитки на пряно-ароматическом растительном сырье с содержанием спирта не более 1,2%.

— Часто задаваемый вопрос — а пиво считается алкогольной продукцией?

— Теперь — да, как и напитки, изготавливаемые на его основе. Также в список включены фруктовые, ликерные, игристые вина (шампанское) и винные напитки.

— Где нельзя продавать алкоголь?

— Таких мест очень много. Это детские, образовательные, медицинские организации, спортивные объекты и прилегающие к ним территории, учреждения культуры, общедоступный транспорт — как городской, так и пригородный, включая его остановки, объекты военного назначения, нестационарные торговые объекты, а также оптовые и розничные рынки, вокзалы, аэропорты и прочие места массового скопления людей. Ряд исключений делается только для случаев, когда продажа алкогольной продукции осуществляется в рамках организации услуг общественного питания

— то есть продается в буфетах, столовых или кафе.

— **Перевозить спирт и продукцию, содержащую больше 25% спирта, теперь тоже надо по-новому?**

— Разумеется. С 1 июля 2012 года на это требуется специальная лицензия — правда, это относится лишь к нефасованной продукции. Если договор на подобную перевозку заключен с нелегализованным перевозчиком, у производителя может быть аннулирована его собственная лицензия на производство.

— **Теперь мы дошли до магазинов. Что поменялось здесь?**

— В городах и городских поселениях торговать в розницу алкогольной продукцией можно лишь в стационарных торговых объектах общей площадью не менее 50 кв. метров. В селах этот показатель сокращен до 25 кв. метров. При этом помещение должно или находиться у торгующей организации в собственности, или в долгосрочной аренде сроком более 1 года.

— **Что означает термин «стационарный объект»?**

— Это здание или часть здания, имеющие фундамент и присоединенные к инженерно-техническим сетям.

— **На торговлю пивом требование к стационарности тоже распространяется?**

— Пока нет, но с 1 января 2013 года оно станет обязательным. Правда, какая-то минимальная площадь при этом не устанавливается.

— **Какие другие изменения вступят в силу с 1 января?**

— Поменяется определение вина — им будет признаваться напиток, произведенные в результате брожения ягод винограда или виноградного сула без добавления этилового спирта. Содержание спирта в вине должно быть от 8,5% до 16,5%. Если продукция производится с добавлением спирта, то называется она уже не вином, а винным напитком. Вступят в силу отдельные определения и для ликерного и фруктового вина.

Ряд изменений коснется продажи пива. До 1 января им еще можно торговать в ночное время (с 23.00 до 8.00), но с нового года уже станет нельзя. Также после 1 января будет запрещена продажа пива в нестационарных торговых объек-

тах — попросту, в киосках. Наконец, производители пива должны будут оснащать свое оборудование автоматическими средствами учета объема готовой продукции.

— **В конце июля начали действовать поправки в закон о рекламе, касающиеся алкоголя. Расскажите о них чуть подробнее.**

— Любая алкогольная продукция с содержанием спирта больше 5% теперь может рекламироваться лишь в печатных изданиях, интернете или местах продаж — то есть уже упоминавшихся стационарных торговых объектах. Реклама алкоголя на телевидении, в том числе и на платных каналах, полностью запрещена. Также запрещено размещать ее на транспорте общего пользования. Кроме того, нельзя рекламировать проведение лотерей, конкурсов или игр, если для участия в них необходимо приобрести алкогольную продукцию. Рекламные акции, сопровождаемые раздачей образцов алкогольных напитков, теперь возможны только внутри стационарных торговых объектов. В самой же рекламе не должно упоминаться о наличии в алкогольной продукции витаминных или биологически активных добавок. Запрещено использовать образы людей и животных, в том числе мультипликационные.

— **Производителей алкоголя в Саратовской области немного, а вот торгуют им практически все. Чем чревато нарушение правил торговли?**

— За непредставление «розничной» декларации и нарушение сроков ее подачи установлена административная ответственность. Для должностных лиц штраф составляет от 3 до 4 тыс. руб., для юридических лиц — от 70 до 80 тыс. руб. Кроме того, из-за непредставления отчетности возможно приостановление и даже отзыв лицензий. Нарушение правил продажи этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции, а также пива влечет наложение административного штрафа. Для должностных лиц он составляет 4-5 тысяч рублей с конфискацией продукции, а также от 10 до 20 тысяч рублей без конфискации; для юридических лиц — 40-50 тысяч рублей и 80-100 тысяч рублей соответственно.

■ Подготовила Марина ШИРОКОВА

**ЕСТЬ ИДЕЯ!**

## На чай безналом

**Все больше клиентов в ресторанах расплачиваются безналичными средствами и забывают про чаевые, а вспомнив, часто все равно не имеют при себе «кэша».**

Доходы горничных, официантов и барменов уменьшаются, взгляд становится грустным, а желание хорошо работать требует стимулирующего пинка администратора. Исправить порочную практику намерены братья Райдер и Джадд Кесслеры. Они предлагают ставить рядом с пустующей архаичной коробкой для мелочи коробку электрическую, принимающую безналичные чаевые.

Устройство DirJar выглядит как скошенный стакан и принимает банковские карты. Чтобы оставить безналичные чаевые, надо поместить карточку в приемный слот «стакана». При выемке карты транзакция будет подтверждена звуковым сигналом и автоматически произойдет списание с карточки фиксированного вознаграждения (обычно это \$1). Если клиент готов оставить более щедрые чаевые, то манипуляцию с карточкой следует повторить несколько раз.

Сейчас создатели DirJar тестируют банку для безналичных чаевых и планируют бесплатно снабжать ею все заинтересованные заведения. Интерес бизнесменов — в комиссии с каждого доллара электронных чаевых. Ссылаясь на большие сборы компаний-операторов банковских карт, в DirJar Inc. намерены удерживать 20% чаевых, но обещают уменьшить комиссию до 10% или меньше.

## Вода из воздуха

**Это в России в каждой квартире есть водопровод, а засухи случаются не часто. Зато кое-где на планете миллионы людей живут в условиях крайне сухого климата.**

Для таких территорий умельцы-инноваторы компании Eole Water (Франция) разработали автономную систему по добыче питьевой воды прямо из воздуха.

В агрегате WMS1000 соединены ветряной генератор электричества на 30 кВт и оборудование для конденсации воды из воздуха. Лопасти ветряка крутят генератор, и полученное электричество идет на охлаждение воздуха и его прокачку через конденсатор влаги. Пластины конденсатора из нержавеющей стали имеют огромную рабочую площадь в 5000 кв.м. Сконденсированные капли воды собираются в ручеек, который стерилизуется и фильтруется. Обычный кран позволяет набирать воду у основания ветряка.

Производительность WMS1000 зависит от силы ветра, влажности и температуры воздуха. Разработчики сообщают о расчетной выработке 1000 литров питьевой воды в сутки. Тестирование агрегата в пустынях Аравийского полуострова показало даже лучший результат — 1400 литров воды в сутки.

Большой плюс решения для получения воды из воздуха — его полная электрическая автономность. Есть даже возможность отбора части электричества на иные нужды, помимо водоснабжения. Минус агрегата WMS1000 — его немалая цена, исчисляемая сотнями тысяч евро. Впрочем, компания готова разместить установку в будке-контейнере с электропитанием от солнечных панелей, либо подключить к внешней электрической сети.

## Несносимые носки

**Постоянно ходить в обуви утомительно. Босиком или в носках гораздо комфортнее, но так делать получается только в помещениях или на песчаных пляжах. Для любителей босиком ходить появились носки Swiss Protection Socks, устойчивые к внешним повреждениям.**

Эта компания предложили носки с пальцами, но делает их уникальными совсем другое — высокая прочность к истиранию и разрывам, поэтому носить их можно и нужно без обуви. Достигается прочность благодаря составу ткани: 50% кевлара, 32% полиэстера, 10% хлопка и 8% полиуретана.

Основное предназначение кевларовых носков — занятия активными видами спорта, в том числе на природе. В них удобно лазать по скалам и скалодрому, бегать по пересеченной местности и стадионам. При этом производитель упоминает, что от колотых ранений и змеиных укусов носки не спасут, и по острым камням бегать в них не стоит, так как подошвой стопы все равно будешь чувствовать поверхность. Водонепроницаемостью носки тоже не отличаются, так что кевларовые носки не дадут такую же надежную защиту, как обувь, но и не оставят ноги полностью оголенными.

Стоимость носков Swiss Protection Socks — 55-59 евро.



WEEKEND С ДГ



Из Большого — с любовью

**Ф**естиваль «Нева впадает в Волгу» открывает очередной концертный сезон. Впервые в Саратове с программой «Такая большая любовь» выступят звезды проекта «Тенора XXI века».

Музыкальный проект «Тенора XXI века» образовался в 2006 году из солистов лучших столичных оперных театров: «Новая опера», академического театра имени Станиславского и Немировича-Данченко и Большого театра России. А его основателем и музыкальным руководителем стал Дмитрий Сибирцев. Вместе с солистами Максимом Пастером, Александром Захаровым, Александром Богдановым, Михаилом Урусовым в составе «Теноров...» он исполняет на лучших сценах мира шедевры мировой музыки. В

общей сложности в репертуаре проекта около десятка концертных программ из оперных арий, эстрадных шлягеров, народных и военных песен.

Творческое кредо «Теноров XXI века» состоит в живом, эмоциональном и качественном исполнении мировой музыки. В общей сложности за свою историю «Тенора...» дали более 500 концертов, причем некоторые из них проходили перед главами государств — не только России, но и США, Франции, Монако. В ноябре 2007-го арт-проект был награжден премией «Национальное достояние России».

В Саратове прозвучат арии из опер, романсы, неаполитанские песни, популярная классика.

Большой зал консерватории,  
30 сентября, начало в 18.00

Хаос по-женски

**Ф**инский драматург Мика Мюллюахо написал трилогию с короткими названиями: «Паника», «Хаос» и «Гармония». В первой пьесе речь идет о мужчинах на грани нервного срыва, во второй, соответственно, о женщинах на той же грани.

Говорят, что в «Гармонии» все мужчины и женщины наконец встречаются. Саратовские зрители этого пока не знают, а вот «Панику» и — с этой весны — «Хаос» они уже оценили.

Театральные критики называют пьесы Мюллюахо «приличным вариантом интеллектуального затайничества, хоро-

шей умной человеческой комедии для зрительского, массового театра». Наверное, в этом и секрет зрительского успеха. А еще, безусловно, в замечательных актерских работах Любови Воробьевой, Татьяны Родионовой и заслуженной артистки России Эльвиры Данилиной. Их героини — учительница начальной школы София, психотерапевт Юлия и журналистка Эмми переживают каждая по отдельности свои личные рабочие-семейные кризисы, а все вместе — кризис дружбы.

Поставил спектакль финский режиссер Иоза Лехтонен.

Саратовский театр драмы,  
29 сентября, начало в 18.00

Коротко и со вкусом

**С** 28 сентября по 7 октября 2012 года 150 миллионов киноманов из 300 городов мира объединятся для одной цели — проголосовать за лучший фильм Манхэттенского фестиваля короткометражного кино-2012.

В битве за зрительское признание участвуют 10 режиссеров из разных стран. Впервые за 15-летнюю историю фестиваля в программу вошел фильм российского режиссера — кинодебют известного петербургского актера Виталия Салтыкова «Куда течет море» с Оксаной Акиньиной в главной роли.

«Я очень рад участию российского фильма в программе, — говорит основатель фестиваля Николас Мэйсон. — Уверен, что история, которую так талантливо рассказывает режиссер, не оставит равнодушным никого. Поражает Оксана Акиньиная, я уверен, ее ждет блестящая кинокарьер!»



В этом году в битве за первое место сойдутся режиссеры из Норвегии, Нидерландов, России, Англии, Перу, Франции, Румынии, США и Испании. Кому достанется золотая медаль Manhattan Short 2012? Решать зрителям, которые получат в кинотеатре специальный бланк для голосования.

Дом кино,  
28 сентября — 7 октября

PROсвет



На репетиции спектакля «Комическое совпадение»

От дела до сцены — один шаг

В новом спектакле бизнесмены не только играют, но еще танцуют и поют

**В Саратовском театре оперы и балета прошел второй благотворительный спектакль с участием известных саратовских бизнесменов — «Комическое совпадение».**

Основой постановки послужил «Ревизор» Николая Гоголя, слегка осовремененный режиссером Олегом Ринге, добавившим в действие элементы мюзикла: интересное освещение и музыкальное оформление. В спектакле заняты Григорий Гейфман («Мария»), Вячеслав Максюта (Союз саратовских силчелей), Андрей Коробейников («ВымпелКом»), Татьяна Прокофьева («Занзибар»), Елена Луконина («ЕПК-Бренко»), Михаил Авиллов («Villergo&Boch»), Андрей Руфанов («Лицей-С»), Андрей Таболяков («Кофе и шоколад», «Ир-

актуален с позапрошлого века, к тому же в произведении почти все роли главные. Нам хотелось расширить список бизнесменов, которые могли бы принять участие в постановке. Хотим подчеркнуть, что на проекте актеры не получают зарплату и не оплачивают свое участие в спектакле, они вкладывают свои силы и время.

— Как, по-вашему, влияет на успех проекта звездный состав актеров?

— Великолепно. В спектакле задействованы настолько яркие, многогранные личности, что даже один-два участника уже обладают мощным энергетическим зарядом. Кроме того, зрители с удовольствием приходят на непрофессиональных актеров — на верняка, глядя на них, они думают о раскрытии своих неиспользованных возможностей.

Инициатор проекта — Саратовский филиал ОАО «ВымпелКом». Подробности о благотворительной акции можно узнать на сайте ЗнаменитостиДетям.рф.

— Жанр и прежней, и нынешней постановок — комедия. А другие жанры возможны?

— В нашей повседневной жизни предостаточно драмы, поэтому мы взяли комедию — хотели максимально задействовать эмоции зрителя и возможности актеров-бизнесменов. Когда мы смеемся, мы ярко проживаем ситуацию, и в этом свои плюсы.

На вопросы «ДГ» ответил и режиссер спектакля Олег Ринге.

— У вас непростая задача — вести за собой состоявшихся людей, лидеров в своем деле.

— Сложности здесь ровно столько, сколько и с профессиональными актерами — необходимо найти контакт между режиссером и исполнителем. Если его нет, в спектакле не будет души, не сможет возникнуть та энергетика, которая дойдет до зрителя и возвратится к актеру.

— Как происходило распределение ролей?

— После того, как наметились кандидатуры на основные роли в спектакле, мы собрались вместе, сделали пробы — и все встало на свои места. Было очевидно, что роль Хлестакова — для Авиллова, городничего — для Гейфмана и так далее. Возражений по распределению ролей не было.

— Какие методики вы применяете в работе над спектаклем?

— Методика только одна, которая идет от системы Станиславского, продолженной Мейерхольдом, Кнебель, Товстоноговым. Все это русская школа драматического искусства, и ваши бизнесмены прекрасно с ней знакомы. Они много читают, много видят, знакомы с яркими постановками на столичных сценах, это разносторонние, талантливые люди.

— Во второй саратовский спектакль вы включили элементы мюзикла. Насколько это было рискованно?

— Риск существует всегда. Лично мне интересно сочетать режиссерский опыт и актерскую практику — поэтому в родном тольяттинском театре «Колесо» мы ставим «Женитьбу» по Гоголю в жанре мюзикла. Актеры «распеваются» около двух месяцев. У ваших актеров более сложная задача — они впервые работают в этом жанре, поют без подстраховки, живьем, и у них гораздо меньше времени на репетиции. Хореографическую поддержку обеспечивала Юлия Маныкина, руководитель танцевальной студии «Inside».

— На ваш взгляд, сколько требуется времени, чтобы подготовить спектакль?

— Мольер умудрялся за три дня. Главное, поставить себе цель — а этому бизнесмены, без сомнения, научились.

■ Юлия СЕРГЕЕВА

**Андрей РУФАНОВ, руководитель компании «Лицей-С»:**

— С воодушевлением принял участие в проекте, с детства живу театром. На репетициях почти все мы выдвигали свои идеи, но слушали режиссера — он удивительно умный, тонкий, интеллигентный человек. Настоящий профессионал!

<p><b>Филиалы ТПП Саратовской области</b> 413840, ул. Братьев Захаровых, 14а, (8-845-3) 35-05-22, balakovo@sartpp.ru</p>	<p><b>БАЛАКОВО:</b> 412316, ул. 30 лет Победы, 170 оф. 7</p>	<p><b>БАЛАШОВ:</b> 412900, ул. Коммунистическая, 9, (8-845-93) 7-14-33, volsktp@mail.ru</p>	<p><b>ВОЛЬСК:</b> 413100, ул. М. Горького, 22, (8-845-3) 55-62-13, 55-92-70, engels@sartpp.ru</p>	<p><b>ЭНГЕЛЬС:</b> 413090, ул. Кирова, 58, 8-903-380-6759, ew.07@mail.ru</p>	<p><b>МАРКС:</b> 413620, ул. Советская, 33, (8-845-76) 4-17-98</p>	<p><b>ОЗИНКИ:</b></p>
--	--	---	---	--	--	-----------------------