



ДЕЛОВАЯ ГУБЕРНИЯ

www.sartpp.ru

Вестник Торгово-промышленной палаты Саратовской области

Лауреат
Всероссийского
конкурса
журналистов
«Экономическое
возрождение
России»

11 мая 2012 года

Совместный издательский проект газеты «Новые времена в Саратове» и ТПП Саратовской области

НОВЫЕ ВРЕМЕНА
в Саратове

КРУГЛЫЙ СТОЛ

Лифт для проектов

Агентство стратегических инициатив ориентировано на решение системных задач

Саратовскую область посетила делегация Агентства стратегических инициатив. В рамках визита было подписано соглашение о сотрудничестве между правительством области и агентством. Также руководство АСИ приняло участие в круглых столах с представителями бизнеса и руководителями властных структур, отвечающих за социальную сферу региона.

Перезагрузка

На встрече с губернатором Валерием Радаевым обсуждались возможности продвижения новых бизнес-идей и тиражирования успешных проектов на территории области. В рамках соглашения стороны будут взаимодействовать по таким важным вопросам, как продвижение инициатив по улучшению предпринимательского климата; содействие преодолению барьеров в развитии субъектов среднего предпринимательства, в том числе в социальной сфере; содействие в разработке системы прогнозирования перспективных потребностей в специалистах для субъектов среднего бизнеса и новых современных форм образования.

На первом этапе реализации Соглашения представители сторон проведут анализ лучших практик по отдельным отраслям и сферам деятельности, существующим в других регионах, и проанализируют перспективы их использования в Саратовской области.

Генеральный директор АСИ Андрей Никитин сообщил, что наша область привлекает агентство своим потенциалом и возможностью работать с новой талантливой командой. «У региона серьезный кадровый и образовательный потенциал, есть ряд промышленных производств, которые могут дать развитие малому и среднему бизнесу. Есть все условия для того, чтобы двигаться вперед. И мы с удовольствием вам в этом поможем», — подчеркнул Никитин.

В свою очередь, Валерий Радаев отметил, что для региона важны те возможности, которыми располагает Агентство стратегических инициатив. Это, прежде всего, банк новых проектов и налаженное взаимодействие с федеральными министерствами и ведомствами. «При содействии АСИ мы планируем вывести малый и средний бизнес на новый уровень поддержки и уже к 2015 году обеспечить от него до 30% отчислений в бюджет вместо сегодняшних 20%», — заявил губернатор.

Открывая круглый стол, президент региональной ТПП Максим Фатеев подчеркнул, что Агентство стратегических инициатив — очень серьезная организа-



Гендиректор АСИ Андрей Никитин: «У Саратовской области есть все условия, чтобы двигаться вперед»

ция. «Она уже зарекомендовала себя на территории нескольких регионов, однако в Саратовской области представлена не была. На данный момент провинция готова к рывку. Сегодня мы подписали соглашение о сотрудничестве и теперь вместе будем работать на инвестиционный имидж региона», — отметил глава ТПП области.

На встрече с представителями регионального бизнеса руководитель АСИ подробно рассказал о структуре агентства и задачах, стоящих перед ним. АСИ было создано по личной инициативе Владимира Путина, заявившего о необходимости создания подобной структуры в мае прошлого года. Приоритетным направлением в работе агентства является поддержка среднего бизнеса — он должен расти, становиться крупным, выходить на экспорт, словом, достигать новых горизонтов. Среди проектов, рассматриваемых АСИ в рамках сегмента «Новый бизнес», особое внимание уделяется решению системных вопросов: проблемам с техрегламированием, различными регламентами, нормативами и т. д. Преодолев их в одном случае, агентство распространяет положительный опыт и на другие подобные сферы деятельности.

На сегодня в работе у агентства находится около 70 проектов. Это не очень много, зато практически каждый из них — это отдельный кейс. Среди них — производство гранулята из использованных резиновых покрышек, выпуск защитной ткани, создание частных технопарков и ряд других.

Крайне важным Андрей Никитин считает и другое направление — «Социальные проекты». Как известно, бизнес не слишком охотно идет сегодня в соцсферу. Количество частных детсадов, школ,

больниц удручающе мало, и в планах агентства — довести их хотя бы до 10%. Для этого нужно, прежде всего, поменять существующие избыточные требования к подобным учреждениям. Никитин надеется, что ряд инициатив, выдвинутых агентством совместно с «Опорой России», поможет сдвинуть дело с мертвой точки. Уже в осеннюю сессию Госдума внесет необходимые изменения в законодательство, которые облегчат жизнь предпринимателей, решивших открыть небольшие частные детсады.

Еще одно направление, которым занимается АСИ, — «Молодые профессионалы». В его рамках планируется направлять на учебу за границу молодых преподавателей вузов — за государственный счет. Предполагается, что российские ученые напишут за рубежом докторские и вернутся домой поднимать качество российского вузовского образования. В случае нарушения условий контракта участникам программы придется возместить государству стоимость обучения из своего кармана. Кроме того, агентство будет заниматься повышением престижа средних профессиональных учебных заведений (в качестве примера был назван техникум при Челябинском тракторном заводе, конкурс в который выше, чем в местные вузы) и внедрять современные методы дистанционного образования.

Подорожная грамота

Говоря об инвестиционной привлекательности России, Андрей Никитин отметил, что сейчас наша страна в рейтинге, составленном Всемирным банком, занимает «непочетное» 120-е место. Эксперты АСИ изучили встающие перед инвестором препоны и отметили 22 направления, прямо влияющие

на инвестиционный климат. По четырем из них уже составлены так называемые дорожные карты — набор действий, позволяющих упростить или оптимизировать процедуру. Это получение разрешения на строительство, поддержка экспорта, подключение к электроэнергетике и прохождение таможни. Новые предложения были рассмотрены 3 мая на наблюдательном совете АСИ с участием президента РФ Владимира Путина. Ожидается, что по результатам рассмотрения соответствующим министерствам и ведомствам будет поручено внести в регламент изменения, вплоть до инициирования поправок в законодательстве. «В документах пошагово расписано, что и

Сегодня в строительстве согласование и получение документов занимает до тысячи дней, а само возведение объекта — в три раза меньше.

как надо делать, — объяснил Андрей Никитин. — Если все пойдет, как мы запланировали, то уже в следующем году получить разрешение на строительство будет можно в 3 раза быстрее, чем сейчас, а подосединиться к электросетям — в 2,5 раза. Сложнее всего было работать с таможней и убедить их перестать считать всех бизнесменов мошенниками. Однако компромисс все же был найден — конечно, пересечь большегрузам границу за 20 минут вряд ли удастся, но снизить время ожидания с нескольких дней до 3-4 часов возможно».

Среди других направлений, по которым также готовятся дорожные карты, были названы упрощенные процедуры регистрации предприятия и собственности, оптимизация бухучета. «В России одна из самых больших армий бух-

галтеров, — отметил Никитин. — В США их 3 миллиона, у нас — 5 миллионов».

Также на круглом столе был представлен ряд инвестиционных проектов саратовских предприятий. Сергей Капустин, председатель правления НК «Парк-Хаус», рассказал о загородном клубе «Ассамблея». Кроме гостиничного комплекса с пляжем, яхт-клубом и ресторанами, «Ассамблея» включает в себя жилой поселок и единственный в области пляжный стадион с профессиональными футбольной и волейбольной площадками. Руководство планировало построить здесь крытый парк аттракционов — такого в регионе тоже нет, но столкнулось со странной апатией немецких инвесторов. Нет, идея им нравилась, деньги были, да и сам «Парк-Хаус» вопросов не вызвал, смущал лишь наш не очень благоприятный инвестиционный климат. В результате готовый проект саратовцы отдали в Тюмень — чтобы не пропал, и немцы реализуют его теперь там.

Второй проект, который уже не первый год тщетно пробивает «Парк-Хаус» — создание транспортно-логистического центра в партнерстве с РЖД с объемом инвестиций 15,5 млрд рублей. Был сделан бизнес-план, выбран земельный участок, получено экспертное заключение, но дальше этого дело не сдвинулось. В результате вместо запланированного на 2012 год начала операционной деятельности проект никак не дожидается подписания соответствующего соглашения между областью и РЖД. При этом задержка происходит отнюдь не по вине железнодорожников.

— Вопрос с инвестиционной привлекательностью регионов — непростой, — отметил Никитин. — Обычно эта привлекательность начинает расти там, где бизнес и власть чувствуют себя в одной лодке. И рецепт здесь один — открытый разговор с властью на все наблевшие темы.

На мероприятия были представлены и другие проекты: создание предприятия по производству автомобильных амортизаторов с использованием нанотехнологий в Петровском заводе автозапчасть АМО ЗИЛ; создание современных производств на базе научно-технологического центра при СГУ, а также проект ООО «Эко-Сорбент» по созданию уникального сорбента на основе глауконита.

■ Марина ШИРОКОВА

НОВОСТИ ЭКОНОМИКИ

Не пошло на лад

«АвтоВАЗ» отзывает более 90 тысяч автомобилей Lada. Отзыву подлежат Lada Kalina и Lada Granta, произведенные в октябре 2011 — марте 2012 года



Такое решение компания приняла для исключения потенциально возможного проявления неисправности в работе топливной системы. Возможность истирания топливной трубки выявили ресурсные испытания автомобилей. Обращений от потребителей с подобным дефектом не зафиксировано, тем не менее, руководство компании приняло решение проверить все вышеуказанные автомобили Lada, отмечается в сообщении.

Компания обещает, что сервисные работы у официальных дилеров займут не более двух часов и будут проведены за счет «АвтоВАЗа». Всем дилерам разослано официальное предписание, владельцы отзываемых автомобилей получают уведомления.

В январе прошлого года тольяттинский автозавод из-за возможных проблем в работе двигателей внутреннего сгорания отозвал 10,5 тысячи автомобилей Lada.

Продажи «АвтоВАЗа» в I квартале 2012 года упали на 9,7% до 125,86 тысячи машин, в России было продано 109,38 тысячи автомобилей Lada, что на 14,9% меньше показателя за январь-март 2011 года. Чистая прибыль автопроизводителя по РСБУ за отчетный период снизилась в 9 раз до 106 млн рублей

Без ипотеки

Лишь 2% россиян могут приобрести квартиру в кредит.



Федеральные власти говорят о рекордах в области ипотеки, однако желающих получить ипотечный кредит и готовых исполнять по нему обязанности не так много — не более 2%, показало исследование Национального агентства финансовых исследований (НАФИ), проведенное в городах с населением не менее 500 тыс. человек.

29% респондентов НАФИ заявили, что собираются в ближайшие три года улучшать свои жилищные условия. А 28% из числа планирующих улучшить жилищные условия ответили, что предполагают сделать это при помощи обмена с доплатой, покупки или строительства. 14% согласны произвести обмен жилья, 5% надеются на государственные или муниципальные программы, 3% получают жилье в связи со сносом своего дома. 44% респондентов надеются решить свою жилищную проблему путем капитального ремонта или перепланировки существующей жилплощади.

Из числа тех опрошенных, которые выразили готовность решать свои жилищные проблемы, 20% готовы купить квартиру, взяв потребительский кредит на небольшой срок и с повышенной процентной ставкой, а 12% готовы занять деньги у частных лиц.

На День предпринимателя — в Нижний Новгород

XII Всероссийская конференция «Малый и средний бизнес: перспективы развития в условиях присоединения России к ВТО» пройдет 24-25 мая в ТПП Нижегородской области.

Организаторами мероприятия выступают ТПП РФ, Совет Федерации, министерство экономического развития РФ, правительство Нижегородской области, ТПП Нижегородской области.

В мероприятии примут участие руководители малых и средних предприятий из регионов России, представители федеральных, региональных и муниципальных органов власти, объединений предпринимателей, территориальных ТПП, региональных структур поддержки предпринимательства, финансовых институтов и кредитных организаций, международных организаций, СМИ.

24 мая будут проведены заседания по проблемам малого и среднего бизнеса, связанным со вступлением в ВТО, будут выработаны предложения по мерам поддержки сектора МСП и защиты его интересов. Также пройдут круглые столы с участием предпринимателей и представителей органов власти, состоится пленарное заседание с выступлениями представителей ТПП РФ, Совета Федерации и Госдумы, Минэкономразвития России, руководителей субъектов Российской Федерации и предпринимателей.

На следующий день для участников конференции запланирована культурная программа.

В рамках конференции будет организована выставка «Банки для МСП. Инфраструктура поддержки предпринимательства, инновационные и экспортно-ориентированные МСП».

Приглашаем всех желающих войти в состав саратовской делегации. Справки по тел. (8452) 390-457, e-mail: opp@sartpp.ru

С подробной программой конференции можно ознакомиться на сайте нижегородской ТПП по адресу <http://www.tpp.nnov.ru/>

РАБОЧЕЕ МЕСТО

Работника рубль бережет

Затраты на охрану труда на саратовских предприятиях увеличились до 8,5 тыс. рублей на сотрудника

В ТПП Саратовской области состоялось региональное совещание, посвященное проблемам охраны труда.

Президент региональной ТПП Максим Фатеев отметил, что сегодня поддержка человека труда, создание для него нормальных условий работы очень значимы для работодателей. Недаром при палате создана гильдия организаций охраны труда.

Продолжил совещание показ моды от компании «Восток-Сервис». Мембраны, водо- и ветронепроницаемость, повышенная видимость — вот характеристики современной одежды. Модели продемонстрировали супер-одежду, способную защитить человека не только в условиях производства, но и даже в экспедиции на далекий Монблан. Не совсем понятно, зачем в горах строительная каска, но все остальное вполне может пригодиться.

Забавным совпадением можно назвать то, что одежду асфальтоукладчика — с повышенной видимостью и накладками на коленях — демонстрировали модели-афроамериканцы. Заботясь о детях, компания разработала одежду со светоотражающими вставками, делающими детей заметными даже на улицах нашего города.

Остальная часть мероприятия была не такой веселой, но весьма информативная.

Так, заместитель министра занятости, труда и миграции — председатель комитета по занятости населения Наталья Кривицкая напомнила о том, что этот год проходит под эгидой программы ООН «Зеленые рабочие места», в рамках которой важность приобретает качество рабочих мест.

— Экономия на охране труда — это псевдоэкономика. Прогрессивное мышление предприниматели считают, что достойная окружающая среда, рабочие места — это способ увеличения производства. Сегодня уже увеличились затраты на охрану труда в расчете на одного работающего — они составляют примерно 8,5 тыс. рублей. Растет и количество ответственных предприятий, — отметила замминистра.

Среди таковых — «Нефтемаш-Сапкон», «Саратоворгсинтез», ме-

бельная фабрика «Мария», ООО СПЗ-М только в прошлом году потратило на технологические средства очистки 17 млн рублей, завод «Корпус» — 1,5 млн рублей на установку гальванической линии, снижающей выброс вредных веществ, «Композит-Волокно» (г. Саратов) — 4,7 млн рублей. БАТ-СТФ — потратила на замену фильтра 40 млн рублей. Саратовская «табачка» вообще была одной из первых, кто представил на площадке саратовской палаты годовой социальный отчет, в свою очередь отметил вице-президент ТПП Алексей Антонов. Причем в социальной политике предприятия активное участие принимают общественники, а также саратовцы, проживающие поблизости. К списку передовиков он добавил «Газпром-Трансгаз-Саратов», «Саратовстройстекло», ТНК-ВР-Поволжье.

— В настоящее время любая крупная компания несет ответственность за охрану здоровья и безопасные условия труда. Это выражается в соблюдении норм законодательства, проведении специальных мероприятий, поддержании техники безопасности, санитарно-гигиенических условий труда, медицинской обслуживании персонала. Социальная ответственность бизнеса увеличивает доверие общества, инвесторов и акционеров, способствует росту конкурентоспособности бизнеса, улучшению деловой репутации, а значит, и открытию новых рынков, — уверен вице-президент ТПП.

Бизнес в свою очередь поделился секретами успеха в сфере охраны труда. Об этом, в частности рассказала представитель ОАО РЖД Ирина Александрова, по совместительству — лучший специалист по охране труда в Саратовской области. Кстати, в качестве приоритетного направления работы в этой сфере она выделила аттестацию рабочих мест.

Вместе с тем не может не настораживать положение дел в обрабатывающей промышленности и строительной отрасли — показатель травматизма здесь выше, а затраты на охрану труда значительно ниже, чем в среднем по региону. «Из шести случаев травматизма пять приходится на строительную сферу», — сообщила Наталья Кривицкая.

При этом уровень травматизма в области не только не снижается, но даже растет. По данным заместителя руководителя госинспекции труда Саратовской области Валентины Черновой, в 2012 году уже произошло 18 несчастных случаев, в том числе 4 со смертельным и 11 — с тяжелым исходом.

Председатель саратовского объединения профсоюзов Михаил Ткаченко констатировал, что работодатели сегодня — несмотря на поставленную президентом РФ задачу продлить жизнь человека — не желают восстанавливать здоровье работника. «У нас десятки мест, где работодатель обязан покупать бесплатную путевку, но работник не требует, а работодатель стремится получить большую прибыль с наименьшими издержками», — отметил он.

Не получается у нас и сокращать количество рабочих мест с вредными условиями труда — как их было в регионе 30%, так и осталось. «Мы должны не калечить, потом лечить, а сразу создавать нормальные условия труда», — подчеркнул Ткаченко. И отметил — важную роль в этом должны играть муниципальные образования. Правда, прежде глав МО придется научить тому, что и как делать — сегодня об охране труда на муниципальном уровне мало кто знает. Председатель саратовских профсоюзов предложил заняться этим руководству ПАГСа им. П. А. Столыпина.

А вот карательные меры по отношению к бизнесу в регионе применяются исправно: госинспекция по труду в прошлом году из-за несоблюдения норм охраны труда приостановила работу 3-х структурных подразделений и 22 единиц оборудования. Работники, отстаивая свои права, активно пользуются современными методами консультирования — интерактивной беседой с юристом, веб-приемной, передвижным пунктом и горячей линией.

В завершение мероприятия состоялось торжественное награждение победителей по итогам областных конкурсов «Лучший специалист по охране труда Саратовской области» и «Лучшая инициатива по охране труда».

■ Наталья МАКСИМОВА



Современная производственная одежда не обязана быть скучной

СТАРТАП

Саратовский четверг

В 25 регионах страны прошла российская Неделя бизнес-ангелов. Это наиболее масштабное мероприятие для небольших инвесторов, которые вкладывают средства от 3 до 30 млн рублей в инновационные проекты на начальной стадии. Собственно, именно ангелы и дают проектам путевку в жизнь, не только рискуя деньгами, но и проводя прединвестиционную подготовку для зачатую непроработанных идей.

У нас в Саратове на площадке Института развития бизнеса и стратегий прошла региональная секция российской Недели. Приветствие участникам саратовского мероприятия направил губернатор **Валерий Радаев**. Участники Недели поприветствовали и менеджер проектов Европейской ассоциации бизнес-ангелов (ЕАБА) **Лоренцо Матозо Гальвеас Луис**. Он высоко оценил развитие среды поддержки для инноваторов и инвесторов в нашем регионе. Организаторами региональной сессии выступили правительство области и Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере.



Шанс для настойчивых

Поймать ангела смогут те, кто имеет команду и план

Среди участников пленарного заседания секции — замминистра экономического развития и торговли области **Наталья Попкова**, замминистра промышленности и энергетики **Ольга Лутьянова**, президент НП «БАРС» **Александр Никонов**, представители вузовской науки.

Задолго до начала Недели в нашем регионе прошел отбор инновационных проектов, претендующих на инвестиции. По итогам отбора 6 проектов получили шанс завоевать внимание Национальной ассоциации бизнес-ангелов (НАБА), Ассоциации бизнес-ангелов Урала (БАУР), Ассоциации бизнес-ангелов Саратовской области (БАРС), Фонда посевных инвестиций Российской венчурной компании, а также зарубежных инвесторов. Это проекты отвечают следующим критериям: их инвестиционная стоимость должна не превышать 30 млн руб.; они должны быть направлены на создание нового вида наукоемкой продукции (работ, услуг) или повышение ее технического уровня, внедрение новых и совершенствование применяемых технологий; срок реализации проекта — до 5 лет. Проект также должен иметь команду и бизнес-план, и, конечно, экономическую привлекательность.

Сессия по отбору инвестпроектов носила закрытый характер. Но и открытая часть мероприятия была достаточно интересной. Не раз уже было отмечено, что наша область относится к инновационно-активным регионам. Как подчеркнула замминистра промышленности и энергетики **Ольга Лутьянова**, в рейтинге Национальной ассоциации инноваций и развития информационных технологий (НАИРИТ) мы относимся к регионам «зеленого пояса», т. е. к регионам с наибольшим уровнем инновационной активности и занимаем 16 место, наряду с Республикой Татарстан, Томской, Самарской областями. У нас свыше 70 предприятий осуществляют инновационную деятельность, более 50 предприятий и организаций выполняют научные исследования и разработки. Объем отгруженной инновационной продук-

ции такими компаниями в 2010 году составил 17,2 млрд руб. Наряду с господдержкой малых инновационных компаний (гранты до 500 тысяч, субсидии до 5 млн рублей) нарастает и активность бизнес-ангелов. По словам президента НП «БАРС» **Александра Никонова**, региональные ангелы, вошедшие в Ассоциацию, уже финансируют три проекта. Резидентом Сколково стал проект, который курирует УК «Навигатор» — региональный партнер Российской венчурной компании, еще три проекта эта УК проинвестировала самостоятельно, ряд проектов подготовлены для поиска инвесторов другим региональным партнером РВК — Фондом содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере.

Терпение плюс удача

Однако путь к встрече идеи и ангела-финансиста всегда непрост. Каковы слабые стороны, на что нужно обратить внимание претендентам? Эту ценную информацию нынешние и будущие искатели инвестиций получили на круглом столе «Система инновационного лифта: от теории к практике. Реальный опыт». Перед весьма заинтересованной аудиторией выступил директор проекта Toradvent москвич **Денис Унтилов**. Денис долгое время жил в США и наблюдал развитие электронной коммерции. Уже в Москве с помощью программистов был создан IT-продукт — инновационная технологическая платформа, которая востребована у владельцев интернет-магазинов, разработчиков сайтов, компьютерных игр.

— Сначала мы решили, что у нашей разработки будет легкая рыночная судьба, потому что ориентировались на примеры западной экономики, — рассказал Унтилов. — Но теперь я понимаю, что западные модели у нас копировать нельзя. В 2008 году частных инвесторов мы не нашли, но нам очень помог Фонд Бортника. За несколько лет он вложил

в наш проект порядка 6 млн рублей. Постепенно мы поняли, что на российском рынке не получим прибыли, на которую рассчитывали, так как рынок этот мал, однако для выхода на другие рынки нам не хватало средств. Постепенно, пройдя через множество встреч с инвесторами, мы поняли, что же им нужно. Инвестиции мы нашли, хотя и не в полном объеме. В 2011 году мы стали резидентами Сколково. Это дает огромные плюсы — и налоговые льготы, и статус, и финансовую поддержку.

Выводы, которые сделал из своей нелегкой одиссеи **Денис Унтилов**, просты. Искать инвестора никогда не рано, потому что первые 10 встреч вы только будете осознавать, что же от вас хотят. Для инвестора-ангела достаточно толковой презентации, бизнес-планы на 20 страниц обычно просят госструктуры. Не стоит копировать слепо западные модели, потому что российский рынок на самом деле маленький, и оборот западного аналога у нас нужно уменьшить в 30-50 раз. Искать помощи у государства можно и нужно, потому что сегодня государственные деньги привлечь проще, чем бизнес-ангельские. Ну и стараться сразу выйти на западный рынок.

У саратовского проекта в области лаков и красок тоже счастливая судьба. Компанию «Нанотехпром» поддержала УК «Навигатор», деньги дал и областной бюджет, выделив грант в размере 500 тыс. рублей. Как рассказал директор компании **Сергей Хорюков**, молекулярные модификаторы, созданные компанией, позволяют производить супер-

стойкие краски для морских судов, высококачественную олифу и хорошие мастики. Уже сейчас производство мастик составляет 10 тонн в месяц. Еще один пример удачи — ООО «Биоконверс», чьи разработки в области гуматов получили поддержку УК «ВТБ-управление активами». В обоих случаях основу успеха составила легко реализуемая и высокоприбыльная научная идея. За трудную, но продуктивную работу по выращиванию проекта эту же УК поблагодарил старший научный сотрудник СарНИИ травматологии **Александр Тома**.

— Теперь мы все понимаем, и бизнес, и возможности, и рынок, — говорит ученый.

Как известно, проект по кифопластике после двух лет очень серьезных доработок стал резидентом «Сколково». Чтобы попасть в число резидентов, заявку ученые писали 4 месяца.

Но кроме продуктивной научной и реальной бизнес-идеи у проекта должна быть еще одна очень важная составляющая — команда. «Хорошая команда вытянет средний проект, а плохая завалит хороший», — резюмировал директор бизнес-центра ИРБиС **Андрей Талалов**.

Ну и, конечно, у претендента должна быть продуманная бизнес-модель. Как заметил представитель ЕАБА **Лоренцо Луис**, тоже участвовавший в дискуссии, всегда сложно понять, сможет ли исследователь оправдать надежды инвестора, но если исследователь способен создать бизнес-модель, то есть надежда, что все получится.

■ **Галина ВАСНЕЦОВА**

Андрей ТАЛАЛОВ, директор бизнес-центра ИРБиС:

— Для рассмотрения на сессии было отобрано 6 проектов из более тридцати, представленных на конкурс. Их сфера — промышленность, экология, IT, микроэлектроника. Разработчики — не только саратовские, но и пензенские, есть и один московский проект. Как и было заявлено в условиях отбора, победителям регионального конкурса уделили внимание не только местные инвесторы, но и члены национальной, а также европейской ассоциации бизнес-ангелов. Все проекты вызвали интерес, но сказать, кто конкретно получит финансирование, пока нельзя.

ЕСТЬ ИДЕЯ!

Крючок для омара

Наверняка все видели игровые автоматы с призом в виде дешевой китайской мягкой игрушки. А многие даже пытались зацепить какого-нибудь плюшевого зайчика для своего ребенка. Как показала практика, если вместо игрушек подобрать что-то другое, то потенциал у этого аттракциона куда больший. Как насчет ловли омаров?

В ресторанах японских и американских городов появились игровые автоматы, где механической клешней можно поймать омара. Кому удалось зацепить членистоногого, тот может отдать его на кухню заведения, где из улова приготовят приличный ужин. В США аппарат называется «The Maine Lobster Game», а в Японии «Sub Marine Catcher». Корпус аппарата выполнен из нержавеющей стали и оргстекла и среди прочего снабжен системой фильтрации воды. По заявлениям американского производителя, у многих владельцев баров и ресторанов аппарат окупается за полгода. В год расчетная прибыль находится в районе \$30 — \$35 тыс.



В Японии к тому же обнаружилась модификация аппарата «Sub Marine Catcher» для ловли золотых рыбок. Правда, чего с рыбкой делать, если ее все-таки удастся зачерпнуть, совершенно не понятно.

Электронное граффити

Отныне любители побаловаться баллончиком с краской, могут прибегнуть к высоким технологиям. Ничем не рискуя и никого не раздражая, любой человек может сделать рисунок на специальной стене для электронного граффити.

Устройство под названием YrWall, разработанное в Великобритании, это компьютерная система, главная часть которой — большой экран размерами 1,7х3,1 м. Именно экран служит холстом для граффити. Чтобы рисовать, художнику нужен специальный баллончик, в котором нет краски, но есть инфракрасный интерфейс и кнопка «подача краски». Нажимая на кнопку и двигая банку вдоль стены, те есть, действуя, как с настоящим баллончиком, вы получите на экране линию выбранного цвета. У системы есть всплывающее меню с инструментами компьютерного графического редактора. Есть, например, настройки палитры и кисти, заливка текстурами, анимация. Имеется библиотека готовых изображений.

У системы YrWall много вариантов применения. Она подойдет для развлечения публики на вечеринке или для творческих мероприятий. Стена для виртуального граффити уже загорелась на ряде молодежных тусовок, где авторы могли сразу же отправить свое художественное электронное письмо, распечатать его на футболке или превратить в наклейку.

С помощью YrWall проведена промо-акция известного бренда солнцезащитных очков, где состоялся конкурс на лучший дизайн. При этом конкурсанты фантазировали с заливкой предположенного им контура оправы очков.

Стену для электронного граффити можно арендовать или установить на заказ с экраном нужного размера. Система не конкурирует с уличным искусством, однако, имеет большой потенциал для развлечения и творчества.



ОТЧЕТНОСТЬ

Бухгалтерский баланс на 31 Декабря 2011 г.

Организация **ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «САРАТОВОПТТОРГ»**
Идентификационный номер налогоплательщика
Вид экономической деятельности **СДАЧА ВНАЕМ СОБСТВ. НЕДВИЖ. ИМУЩЕСТВА**
Организационно-правовая форма **ЧАСТНАЯ** форма собственности
Единица измерения: тыс руб
Местонахождение (адрес)
410012, Саратовская обл. Саратов г. Железнодорожная ул. д. 72, кор. оф. 707 «В»

Форма по ОКУД	0710001		
Дата (число, месяц, год)	31	12	2011
по ОКПО	12247450		
ИНН	6455007032/645501001		
по ОКВЭД	70.20.2		
по ОКФС / ОКФС	47	16	
по ОКЕИ	384		

По-яс-не-ния	Наименование показателя	Код	На 31 де-кабря 2011 г.	На 31 де-кабря 2010 г.	На 31 де-кабря 2009 г.
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	в том числе:				
	Нематериальные активы в организации	11101	-	-	-
	Приобретение нематериальных активов	11102	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	в том числе:				
	Расходы на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы	11201	-	-	-
	Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ	11202	-	-	-
	Основные средства	1130	9056	9266	8464
	в том числе:				
	Основные средства в организации	11301	9056	8008	8464
	Оборудование к установке	11302	-	-	-
	Приобретение земельных участков	11303	-	-	-
	Приобретение объектов природопользования	11304	-	-	-
	Строительство объектов основных средств	11305	-	-	-
	Приобретение объектов основных средств	11306	-	1258	-
	Доходные вложения в материальные ценности	1140	-	-	-
	Финансовые вложения	1150	-	-	-
	Отложенные налоговые активы	1160	18	22	26
	Прочие внеоборотные активы	1170	-	-	-
	в том числе:				
	Перевод молодняка животных в основное стадо	11701	-	-	-
	Приобретение взрослых животных	11702	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	9074	9288	8490
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Запасы	1210	269	423	414
	в том числе:				
	Материалы	12101	50	42	72
	Брак в производстве	12102	-	-	-
	Товары отгруженные	12103	-	-	-
	Товары	12104	215	376	333
	Готовая продукция	12105	-	-	-
	Расходы на продажу	12106	4	5	9
	Выполненные этапы по незавершенным работам	12107	-	-	-
	Основное производство	12108	-	-	-
	Полуфабрикаты собственного производства	12109	-	-	-
	Вспомогательные производства	12110	-	-	-
	Обслуживающие производства и хозяйства	12111	-	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	34
	в том числе:				
	НДС по приобретенным ОС	12201	-	-	34
	НДС по приобретенным НМА	12202	-	-	-
	НДС по приобретенным материально-производственным запасам	12203	-	-	-
	Дебиторская задолженность	1230	10982	5444	5274
	в том числе:				
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками	12301	124	383	286
	Расчеты с покупателями и заказчиками	12302	10638	4568	4718
	Расчеты по налогам и сборам	12303	-	51	146
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	12304	1	5	-
	Расчеты с подотчетными лицами	12305	19	33	15
	Расчеты с персоналом по прочим операциям	12306	161	374	43
	Расчеты по вкладам в уставный (складочный) капитал	12307	-	-	-
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	12308	39	30	66
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	3852	5461	7064
	в том числе:				
	Акции	12401	-	-	-
	Долговые ценные бумаги	12402	-	-	-
	Предоставленные займы	12403	3852	5461	7064
	Вклады по договору простого товарищества	12404	-	-	-
	Приобретенные права в рамках оказания финансовых услуг	12405	-	-	-
	Депозитные счета	12406	-	-	-
	Депозитные счета (в валюте)	12407	-	-	-
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	1280	197	200
	в том числе:				
	Касса организации	12501	5	7	5
	Операционная касса	12502	-	-	-
	Касса организации (в валюте)	12503	-	-	-
	Расчетные счета	12504	1275	190	195
	Валютные счета	12505	-	-	-

По-яс-не-ния	Наименование показателя	Код	На 31 де-кабря 2011 г.	На 31 де-кабря 2010 г.	На 31 де-кабря 2009 г.
	Аккредитивы	12506	-	-	-
	Чековые книжки	12507	-	-	-
	Прочие специальные счета	12508	-	-	-
	Аккредитивы (в валюте)	12509	-	-	-
	Прочие специальные счета (в валюте)	12510	-	-	-
	Переводы в пути	12511	-	-	-
	Прочие оборотные активы	1260	125	161	122
	в том числе:				
	Акцизы по оплаченным материальным ценностям	12601	-	-	-
	Денежные документы	12602	-	-	-
	Денежные документы (в валюте)	12603	-	-	-
	НДС по авансам и переплатам	12604	3	3	3
	Расходы будущих периодов	12605	122	158	118
	Недостачи и потери от порчи ценностей	12606	-	-	-
	Резервы предстоящих расходов	12607	-	-	-
	Итого по разделу II	1200	16508	11686	13107
	БАЛАНС	1600	25582	20974	21597
ПАССИВ					
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	1252	626	65
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	11224	11850	11850
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	6	6	6
	в том числе:				
	Резервы, образованные в соответствии с законодательством	13601	-	-	-
	Резервы, образованные в соответствии с учредительными документами	13602	6	6	6
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	8624	6558	5480
	Итого по разделу III	1300	21106	19040	17401
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
	Заемные средства	1410	-	-	-
	в том числе:				
	Долгосрочные кредиты	14101	-	-	-
	Долгосрочные займы	14102	-	-	-
	Долгосрочные кредиты (в валюте)	14103	-	-	-
	Долгосрочные займы (в валюте)	14104	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	134	128	121
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	134	128	121
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
	Заемные средства	1510	-	-	110
	в том числе:				
	Краткосрочные кредиты	15101	-	-	-
	Краткосрочные займы	15102	-	-	110
	Проценты по краткосрочным кредитам	15103	-	-	-
	Проценты по долгосрочным кредитам	15104	-	-	-
	Проценты по краткосрочным займам	15105	-	-	-
	Проценты по долгосрочным займам	15106	-	-	-
	Краткосрочные кредиты (в валюте)	15107	-	-	-
	Краткосрочные займы (в валюте)	15108	-	-	-
	Проценты по краткосрочным кредитам (в валюте)	15109	-	-	-
	Проценты по долгосрочным кредитам (в валюте)	15110	-	-	-
	Проценты по краткосрочным займам (в валюте)	15111	-	-	-
	Проценты по долгосрочным займам (в валюте)	15112	-	-	-
	Кредиторская задолженность	1520	4342	1806	3965
	в том числе:				
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками	15201	3086	1032	2901
	Расчеты с покупателями и заказчиками	15202	13	13	17
	Расчеты по налогам и сборам	15203	742	314	597
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	15204	158	108	111
	Расчеты с персоналом по оплате труда	15205	289	285	270
	Расчеты с подотчетными лицами	15206	-	-	-
	Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	15207	-	-	-
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	15208	54	54	69
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	в том числе:				
	Целевое финансирование	15301	-	-	-
	Доходы, полученные в счет будущих периодов	15302	-	-	-
	Безвозмездные поступления	15303	-	-	-
	Предстоящие поступления по недостачам, выявленным за прошлые года	15304	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	4342	1806	4075
	БАЛАНС	1700	25582	20974	21597

Руководитель **Петриченко Алексей Владимирович**
26 марта 2012 г.

Главный бухгалтер **Сараева Ирина Николаевна**

Отчет о прибылях и убытках за период с 1 января по 31 декабря 2011 г.

Организация **ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «САРАТОВОПТТОРГ»**
Идентификационный номер налогоплательщика
Вид экономической деятельности **СДАЧА ВНАЕМ СОБСТВ. НЕДВИЖ. ИМУЩЕСТВА**
Организационно-правовая форма **ЧАСТНАЯ** форма собственности
Единица измерения: тыс руб

Форма по ОКУД	0710002		
Дата (число, месяц, год)	31	12	2011
по ОКПО	12247450		
ИНН	6455007032/645501001		
по ОКВЭД	70.20.2		
по ОКФС / ОКФС	47	16	
по ОКЕИ	384		

По-яс-не-ния	Наименование показателя	Код	За январь-декабрь 2011 г.	За январь-декабрь 2010 г.
	Выручка	2110	21665	19437
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	21101	21665	19437
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21102	-	-
	Себестоимость продаж	2120	(129)	-
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	21201	(129)	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21202	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	21536	19437
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	21001	21536	19437
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	21002	-	-
	Коммерческие расходы	2210	(17969)	(17084)
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	22101	(17969)	(17084)
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22102	-	-
	Управленческие расходы	2220	-	-
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	22201	-	-
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22202	-	-
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	3567	2353
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	22001	3567	2353
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	22002	-	-
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	в том числе:			
	Долевое участие в иностранных организациях	23101	-	-
	Долевое участие в российских организациях	23102	-	-
	Проценты к получению	2320	10	13
	в том числе:			
	Проценты к получению	23201	10	13
	Проценты по государственным ценным бумагам	23202	-	-
	Проценты по государственным ценным бумагам по ставке 0%	23203	-	-
	Проценты к уплате	2330	-	-
	в том числе:			
	Проценты к уплате	23301	-	-
	Прочие доходы	2340	41	19
	в том числе:			
	Доходы, связанные с реализацией основных средств	23401	32	-
	Доходы, связанные с реализацией нематериальных активов	23402	-	-
	Доходы, связанные с реализацией прочего имущества	23403	-	-
	Доходы от реализации прав в рамках осуществления финансовых услуг	23404	-	-
	Доходы по операциям с финансовыми инструментами срочных сделок, обращающимися на организованном рынке	23405	-	-
	Доходы по активам, переданным в пользование	23406	-	-
	Доходы в виде восстановления резервов	23407	-	-
	Прочие операционные доходы	23408	-	-
	Штрафы, пени, неустойки к получению	23409	-	-
	Прибыль прошлых лет	23410	-	-
	Возмещение убытков к получению	23411	-	-
	Курсовые разницы	23412	-	-
	Доходы в виде списанной кредиторской задолженности	23413	9	19
	Доходы, связанные с переоценкой внеоборотных активов	23414	-	-
	Прочие внереализационные доходы	23415	-	-
	Прочие расходы	2350	(832)	(956)
	в том числе:			
	Расходы, связанные с участием в российских организациях	23501	-	-
	Расходы, связанные с участием в иностранных организациях	23502	-	-
	Расходы, связанные с реализацией основных средств	23503	(16)	-
	Расходы, связанные с реализацией нематериальных активов	23504	-	-
	Расходы, связанные с реализацией прочего имущества	23505	-	-
	Расходы, связанный с реализацией права требования как оказания финансовых услуг	23506	-	-
	Расходы по операциям с финансовыми инструментами срочных сделок, обращающимися на организованном рынке	23507	-	-
	Расходы, связанные со сдачей имущества в аренду (субаренду)	23508	-	-
	Отчисление в оценочные резервы	23509	-	-
	Расходы на услуги банков	23510	(66)	(80)
	Прочие операционные расходы	23511	-	-
	Штрафы, пени, неустойки к получению	23512	-	-
	Убыток прошлых лет	23513	-	-
	Курсовые разницы	23514	-	-
	Расходы в виде списанной дебиторской задолженности	23515	(49)	(91)
	Прочие внереализационные расходы	23516	(701)	(785)
	Прочие косвенные расходы	23517	-	-
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2786	1429
	в том числе:			
	по деятельности с основной системой налогообложения	23001	2786	1429
	по отдельным видам деятельности (ЕНВД)	23002	-	-
	Текущий налог на прибыль	2410	(590)	(340)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	43	65
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(6)	(7)
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	(4)	(4)
	Прочее	2460	(22)	-
	в том числе:			
	Налоги, уплачиваемые организациями, применяющими специальные налоговые режимы	24601	-	-
	Штрафные санкции и пени за нарушение налогового и иного законодательства	24602	(22)	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	2164	1078
СПРАВОЧНО				
	Результат от переоценки			