



www.sartpp.ru

ДЕЛОВАЯ ГУБЕРНИЯ

Вестник Торгово-промышленной палаты Саратовской области

Лауреат
Всероссийского
конкурса
журналистов
«Экономическое
возрождение
России»

30 марта 2012 года

НОВЫЕ ВРЕМЕНА
в Саратове

Совместный издательский проект газеты «Новые времена в Саратове» и ТПП Саратовской области

ПРЯМАЯ РЕЧЬ



Бизнесу нужны перемены

Изменения, произошедшие в областном руководстве, комментирует президент ТПП Саратовской области Максим Фатеев:

– Новому руководству и составу правительства области придется нелегко. За последнее время как снежный ком вырос целый комплекс острых проблем, которые необходимо срочно решать.

Одна из самых серьезных проблем – это внешний долг региона. Не меньшую тревогу вызывает коррупция в сфере государственных и муниципальных закупок. Считаю, что этот вопрос должен быть на личном контроле главы региона.

И, конечно, большей поддержки со стороны государства требует бизнес, особенно малый и средний. К сожалению, чиновники часто забывают, что проблемы населения, невысокий уровень жизни напрямую связаны с развитием предпринимательства. Между тем именно бизнес создает общественно-полезный валовый продукт, платит налоги, наполняет бюджетную корзину, средства из которой идут на содержание всей бюджетной сферы.

Создание Таможенного союза, вступление России в ВТО ставят перед областью новые, более сложные задачи. Какие мы примем документы, программы, как будем планировать свое ближайшее будущее, по какому пути будем развиваться, во многом зависит от конструктивного настроя и совместной слаженной работы всех уровней власти, бизнеса и гражданского общества.

Бизнес-сообщество сегодня в первую очередь заинтересовано в диалоге с властью, в том, чтобы этот диалог стал более тесным и эффективным, чтобы мы слышали друг друга.

И торгово-промышленная палата, и союз товаропроизводителей и работодателей области готовы помочь новому руководству региона в решении тех проблем, которые накапливались у нас годами. Хочется пожелать новому составу правительства сил, энергии и здравого смысла, чтобы справиться с предстоящим объемом работ и добиться заметных результатов не на словах, а на деле.

ЗАПАСЫ

Служба аналитической информации Международной организации кредиторов на основе статистики и оценок ОПЕК и CIA завершила исследование соотношения сырьевой базы и достаточности нефтегазового сырья в мире. Одновременно определены уровни национальной достаточности этих ресурсов.

При пересчете запасов черного золота на душу населения лидер Кувейт, за ним следуют ОАЭ и Катар. При текущих объемах доказанных запасов и добычи, по оценкам WOC, человечеству хватит нефти не более чем на 50 лет. При этом в России нефть при современных объемах добычи и геологоразведки может закончиться уже через 21 год.

Что касается запасов природного газа, ситуация в России более благоприятная, чем по нефти. Первое место по этим запасам у России, за которой со значительным отрывом следуют Иран и Катар. Посчитано, что этого сырья хватит человечеству примерно на 60 лет. В том числе в России запасов природного газа при прочих равных условиях хватит почти на 80 лет.

Если оценивать Саратовскую область с данных позиций, то положение ее весьма неплохое – неразведанными в регионе остаются больше восьмидесяти процентов перспективных нефтегазоносных структур. По словам начальника Управления по недропользованию по Саратовской области **Владимира Морозова** несколько скважин в Перелюбском и Пугачевском районах, пробуренные ОАО «Оренбургнефть», ООО «Геопромнефть» и ООО «РНГК «Саратов» показали очень хорошие результаты. По мере подготовки будут выдвигаться на аукционы и другие участки.

Еще одна крайне перспективная структура залегает в пределах Дергачевского и Озинского районов – это так называемая Алтатино-Никольская зона. В течение десяти лет там проводились сейсморазведочные работы, подтвердившие высокий потенциал участка. Следующий этап – бурение семикилометровой параметрической скважины, вопросы финансирования этих работ сейчас пытается решить Федеральное агентство недропользования. Если привлечет средства из федерального бюджета не удастся, участок будет выставлен на аукцион. Есть все основания полагать, что Алтатино-Никольская зона сейчас является одним из самых нефтегазоперспективных

Ждут разведчиков

Саратовские недра скрывают много перспективных месторождений



районов на суше европейской части России.

Не секрет, что одной из проблем, мешающих поиску и разведке полезных ископаемых, являются плохо урегулированные отношения между собственниками земель – аграрными хозяйствами и геологическими предприятиями. Суммы за аренду земель под проведение сейсморазведки или бурение скважин выставлялись подчас непомерные. Это привело к тому, что из закладываемых в год полтора десятков поисковых скважин в срок в регионе запускалась лишь треть. Ввод остальных задерживается на год, а то и на три именно из-за земельных вопросов. Были случаи, когда компаниям местные аграрии просто отрубали электричество на буровой, переставали подавать газ и воду.

С этого года вступили в силу поправки к закону «О недрах», призванные убрать нестыковки в законодательстве. Теперь федеральное правительство должно разработать порядок изъятия земель для проведения поиска и добычи углеводородного сырья и принять соответствующее постановление. Хотя ряд экспертов считает, что логичнее было бы не изымать землю – все-таки это чужая собственность, а установить твердые тарифы за ее аренду.

По мнению **Владимира Морозова**, гораздо большей проблемой

является высокорисковый характер геологоразведочного бизнеса: бурение одной поисковой скважины составляет 2-5 миллиона долларов, причем шансы найти нефть равны процентам 50, и это еще неплохой показатель. Чтобы как-то стимулировать предприятия, государство выдает поисково-оценочные лицензии бесплатно, и в случае открытия месторождения компания получает право на его разработку без аукциона. Изучению Саратовской области могло бы помочь и долевое участие компаний, но таких примеров пока нет. Хотя Нижне-Волжский институт геологии и геофизики давно предлагает закрыть весь регион каркасной сетью профилей – были бы заказчики.

На протяжении многих лет большой темой нашего недропользования оставался и вопрос утилизации попутного газа.

– Правильнее здесь говорить о проблеме не столько попутного газа, растворенного в нефти, а свободного газа, добываемого при разработке месторождений, – объясняет Морозов. – Перед подачей такого газа в трубу его необходимо подготовить: осушить, провести сероочистку и так далее. До недавнего времени он просто сжигался в факелах, ситуация кардинально изменилась с вводом установки по подготовке газа ООО «Диалл Альянс», перерабатывавшей в 2011 году больше 343 миллионов кубометров и позволившей расконсервировать ряд старых скважин. Больше девяносто процентов свободного газа утилизировали в прошлом году и такие компании, как ОАО «Саратовнефтегаз», ЗАО «Геотэкс» ЗАО «Саратов-Бурение». Сейчас к ним добавилось и ОАО «Богородскнефть», полностью решившее проблему.

Установки по подготовке газа появились и у других компаний, однако переговоры о допуске газа

в газопровод не всегда проходят успешно. Ситуацию могло бы исправить строительство завода по выпуску сжиженного газа, более того, создание подобной комбината могло бы серьезно поднять экономику заволжских районов, но тут требуются очень серьезные инвестиции.

Интересно, что если в 90-е годы для региона актуальной задачей являлась монополизация нефтяной отрасли, то сейчас наблюдается обратный процесс: три-четыре небольших компании все чаще собираются под крылом одного собственника. Все-таки операционные издержки в этом бизнесе велики. Мелкие предприятия часто покупают месторождения со старыми скважинами и восстанавливают добычу, получая неплохую прибыль.

Если говорить о других полезных ископаемых, то на право пользования недрами в области выдано больше 600 лицензий – в массе своей на добычу подземных вод. Востребованы сырье для производства цемента и строительных материалов, вот, пожалуй, и все. В очередной раз планируется выставить на аукцион Коцебинское месторождение сланцев с запасами 41 миллион тонн, причем «Саратовнедра» надеются, что в поиске инвесторов здесь поможет областное правительство. Подготовлено к лицензированию месторождение калийных и магниевых солей в Перелюбском районе, участки будут выставлены на аукцион тоже в этом году. Ведется разведка калийных солей и в Озинском районе. «Конечно, строительство крупного горнодобывающего комбината в этих местах могло бы подстегнуть развитие восточных территорий области, – считает **Владимир Морозов**. – А то, что они будут развиваться, сомнению не подлежит».

По эффективности добычи и использования газовых ресурсов РФ пока отстает от многих стран. Например, в России в разработку пока поступает менее 20% объема добываемого газа, хотя в большинстве развитых стран этот показатель выше 40%. Кроме того, в них извлекается из недр примерно в 2,5 раза больше попутного газа, чем в России

■ **Марина ШИРОКОВА**

НОВОСТИ ЭКОНОМИКИ

Трудный день

В региональной ТПП прошел семинар, посвященный организации работ по охране труда на предприятиях малого бизнеса.

Семинар был организован ТПП области по многочисленным обращениям предпринимателей. Большинство руководителей в последнее время столкнулось с необходимостью проведения мероприятий по охране труда и испытывает с этим определенные сложности.

Начальник отдела аттестации рабочих мест областной ТПП **Ирина Ефимова** перечислила требования законодательства РФ в сфере охраны труда, а также общие методологические аспекты организации и проведения аттестации рабочих мест по условиям труда. Она рассказала о составных частях системы управления охраной труда на малых предприятиях: обучении, проверке знаний и инструктаже по охране труда.

Также на встрече затронуты вопросы взаимодействия с органами, осуществляющими надзорные функции в сфере охраны труда. Так, многие участники семинара жаловались на большое количество проверок, проводимых с единственной целью – выписать штраф.

В связи с этим директор ООО «СарДревЛаминат» **Олег Гаврилович** предложил приглашать на подобные встречи представителей проверяющих инстанций для совместного обсуждения проблем, связанных с организацией мероприятий по охране труда.

Газ: цены те же

С предложением лишить ОАО «Газпром» права продавать газ на внутреннем рынке выступила Федеральная антимонопольная служба.



Как сказал руководитель ФАС **Игорь Артемьев**, «компания дошла практически до каждой конфорки, и такая монополия не имеет аналогов в мире». Сам Газпром пока на эту инициативу никак не отреагировал. Также газовой монополии было отказано в новом повышении тарифов. Цены на газ повысятся на 15%, как и было ранее запланировано, дополнительные резервы Газпрому предложено искать в уменьшении издержек.

Мимо кассы

В первом чтении принят законопроект «О внесении изменения в статью 2 Федерального закона «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт».

Он предусматривает освобождение индивидуальных предпринимателей, использующих упрощенную систему налогообложения на основе патента, от обязанности установки контрольно-кассовой техники.

Законопроект давно назрел, и его ждали российские бизнесмены. Как известно, оплата патента предусматривает освобождение налогоплательщиков от основных налогов, и, следовательно, кассовые счетчики в данном случае оказываются бесполезными для учета доходов.

Практика показывает, что помимо неоправданных затрат на покупку и обслуживание кассовых аппаратов налогоплательщики обязаны были регистрировать используемые машины в налоговых органах, осуществлять их техническое дорогостоящее обслуживание в специализированных центрах. Это все приводило к излишней бюрократической волоките и необоснованным финансовым затратам. Законопроект освободит предпринимателей от излишнего бремени и снимет лишние барьеры в развитии малого бизнеса. Второе чтение законопроекта планируется в апреле.



Льгота для оборудования

Минфин готов поддержать предложение минэкономразвития об освобождении от налога на имущество нового оборудования предприятий стоимостью свыше 40 тысяч рублей.

Напомним, что это предложение было внесено МЭРТом в Минфин в феврале этого года. «Это блестящая идея, – считает председатель Федерального межотраслевого совета «Деловой России» **Антон Данилов-Данильян**. – Все, что уменьшает налоговое бремя, бизнес всегда будет поддерживать».

Эксперт также отметил, что поскольку налог на имущество не зачисляется в федеральный бюджет, а является базой для субфедерального уровня, региональным бюджетам выпадающие доходы, по всей видимости, придется как-то компенсировать. Минфин пока не оценивал возможные потери региональных бюджетов и потребует ли в связи с этими льготами их компенсация.

По мнению экспертов, в результате введения этих льгот потери бюджета будут сравнительно невелики. Поступления в казну от этого налога и сейчас незначительны, так как оборудование на российских предприятиях обновляется крайне медленно. За год основные фонды обновляются всего на 5-6 процентов. Так что введение такой льготы – это попытка сделать инвестиции в основной капитал более привлекательными для компаний. Освобождая от налога на имущество новое оборудование стоимостью от 40 тысяч рублей, правительство фактически предоставляет льготу на все новое оборудование, поскольку все, что дешевле, относится к расходам и не ставится на учет как основное средство.

К сожалению, сроки введения выгодной бизнесу льготы пока не определены. Представители минфина заявляют, что это может произойти не раньше 2013 года, однако конкретные поправки в Налоговый кодекс в правительстве пока не готовы.

ХОРОШЕЕ ДЕЛО

Фонд в помощь

В региональной ТПП прошел круглый стол по вопросам взаимодействия спортивных организаций с бизнес-сообществом Саратовской области.

Круглый стол состоялся по инициативе председателя комиссии по спорту, физической культуре, туризму и молодежной политике Общественной палаты Саратовской области **Евгения Малякко**. Главным предметом дискуссии стало участие регионального бизнес-сообщества в создании и наполнении внебюджетного фонда с целью дальнейшего развития командных видов как наиболее массовых направлений спорта в Саратовской области.

Во встрече приняли участие президент ТПП области **Максим Фатеев**, министр по развитию спорта, физической культуры и туризма области **Владимир Пашкин**,

представители бизнес-сообщества региона, члены Клуба миллиардеров, областной Общественной палаты, а также руководители областных федераций различных видов спорта, главные тренеры команд, директора спортивных школ, известные спортсмены, представители СМИ.

Оказать посильное содействие в финансировании команд можно с помощью Благотворительного фонда региональной ТПП. Напомним, что этот фонд был создан в прошлом году с целью упорядочения работы по оказанию адресной помощи – ведь ежегодно ТПП Саратовской области совместно с предприятиями, входящими в ее состав, направляет на благотворительные цели до 1 миллиона рублей.

– Регулярно в палату поступают десятки писем и звонков от организаций, физических лиц с просьбами о помощи. Чаще всего деньги на лечение, дорогостоящие операции для детей. Требуется помощь инвалидам, де-

тятам-сиротам, ветеранам, людям, попавшим в беду или оказавшимся в трудной ситуации. Нередко в материальной и моральной поддержке нуждаются спортивные и детские организации, творческие коллективы, – отмечает председатель фонда и вице-президент региональной ТПП **Юлия Назарова**.

Уставом фонда предусмотрено коллегиальное принятие решения по оказанию адресной помощи в каждом конкретном случае, а также строгая отчетность и контроль за поступлением и расходованием средств. «Подобная форма работы позволяет консолидировать усилия и собирать средства не только для оказания помощи в каких-то частных случаях, но и для решения более крупных проблем – например, создания в городе доступной среды для инвалидов, – считает Юлия Назарова. – Ведь этими вопросами сейчас практически никто не занимается, а потому мы рассчитываем сделать это направление одним из приоритетных в деятельности нашего фонда».

Под звон рапиры

В Саратове прошел открытый турнир по фехтованию на рапире среди ветеранов на Кубок Григория Шварца.

На соревнованиях, посвященных памяти основателя саратовской школы фехтования, вместе сражались и ветераны, и молодежь.

Организаторы турнира – Федерация ветеранского фехтования России, Федерация фехтования Саратовской области, Управление по физической культуре и спорту администрации муниципального образования «Город Саратов».

Турнир на Кубок Григория Шварца впервые был организован ровно десять лет назад, в 2002 году, в честь легендарного спортсмена и тренера, основателя саратовской школы фехтования **Григория Ильича Шварца**, тогда еще при его жизни. С тех пор турнир на Кубок его имени проходит ежегодно.

2002 год также можно считать началом активного движения ветеранского фехтования в Саратове. За это время спортсмены-ветераны добились значительных успехов, выступая за честь России и представляя Саратовскую область на престижных всероссийских и международных турнирах. Среди ветеранов фехтования – наши известные земляки, в прошлом звезды саратовского спорта: бизнесмены, врачи, преподаватели, руководители компаний, тренеры.

В этом году турнир на Кубок Григория Шварца приобрел статус Всероссийского. Для участия в соревнованиях в Саратов приехали известные спортсмены, тренеры, судьи из Москвы и других городов России. Среди участников соревнований – многократный чемпион мира среди ветеранов **Гари Афтандилов** (Москва), чемпион мира среди ветеранов **Игорь Курбатов** (Самара), призер первенства Европы **Анатолий Штанин** (Самара), многократные победители и призеры всероссийских и международных соревнований по фехтованию среди ветеранов из Москвы, Екатеринбурга, Калуги, Самары.

Победителем турнира среди ветеранов стал 72-летний **Гари Афтандилов** из Москвы. В младшей группе лидировал спортсмен-юниор из Саратова **Алексей Макаров**.

Проведение в нашем городе турнира такого уровня – это продолжение славных традиций саратовских спортсменов, воспитание патриотизма, пропаганда здорового образа жизни. А главное – это сохранение памяти о Григории Ильиче Шварце, ве-



ликом человеку, оставившем яркий след в истории российского спорта.

Оргкомитет выражает благодарность всем, кто помог в организации и проведении этих соревнований. Активное участие в подготовке турнира приняли:

Торгово-промышленная палата Саратовской области (президент **Максим Фатеев**);
ООО «Волга Оптима» (директор **Михаил Горюнов**);

компания по производству дизайнерской одежды «DOCTOR E» (владелец торговой марки «DOCTOR E» **Павел Ерокин**, дизайнер **Андрей Ерокин**);

ООО «Инвест Информ групп «Деловой Саратов» (генеральный директор **Владимир Шашко**);

Благотворительный фонд Торгово-промышленной палаты Саратовской области (председатель фонда **Юлия Назарова**);

ООО «Центр ДНК исследований» (директор **Юрий Мазанов**) и многие-многие другие неравнодушные люди.



ЛИКБЕЗ

В региональной ТПП состоялось заседание гильдии консалтинга и делового образования.

Председатель гильдии, генеральный директор компании ЦЕНТР УСПЕХА **Сергей Кузьмин** рассказал собравшимся о возможности включения Саратовской области в федеральную программу «Содействие повышению финансовой грамотности населения и развитию финансового образования в РФ».

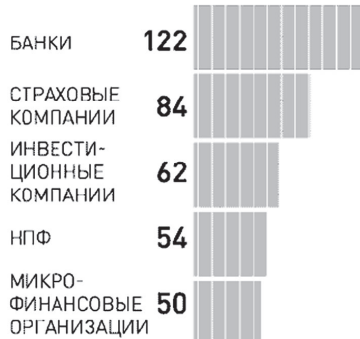
Для полноценного участия в данном проекте Минфина РФ необходимо наличие областной целевой программы и более активная реализация мероприятий по повышению финансовой грамотности в Саратовском регионе.

Генеральный директор учебного центра «Трайтек» **Дмитрий Луговой** предложил определиться с инструментами реализации. Он выступил с инициативой создания интернет-ресурса, который будет в полной мере информационно освещать проект.

Также участники заседания договорились о создании образовательной программы для школьников и студентов, в которую будут входить специализированные олимпиады и семинары. Результатом обучения должны стать, в частности, навыки формирования семейного бюджета и его долгосрочного планирования, понимание устройства финансового рынка, схем кредитования, необходимости сравнения условий договоров, умение соотносить доходность и риск финансовых инструментов.

ПОКАЗАТЕЛИ ИНДЕКСА ДОВЕРИЯ РАЗЛИЧНЫМ ФИНАНСОВЫМ ИНСТИТУТАМ, ПУНКТЫ*

Источник: НАФИ



* Минимальное значение индекса – 0 пунктов, максимальное – 200 пунктов

Начальник управления дополнительного и профессионального образования СГСЭУ **Галина Семенова** высказала мнение о том, что гильдии необходимо развивать отношения с министерством экономического развития и торговли области как со структурой, способной оказать весомую поддержку в реализации целевой программы.

Итогом обсуждения стало решение разработать единую концепцию проекта и организовать несколько публичных мероприятий для продвижения федеральной программы в регионе.

Напомним, что программа «Содействие повышению финансовой грамотности населения и развитию финансового образования в РФ» рассчитана на 5 лет, она финансируется бюджетом и Международным банком реконструкции и развития. Общая сумма затрат на финансовое образование россиян может составить 113 миллионов долларов. В качестве основной целевой аудитории национальной программы называют молодежь и пенсионеров.

Региональными полигонами на первом этапе выбраны Волгоградская, Калининградская и Тверская области. Отметим, что Волгоградская область уже реализует программу повышения финансовой грамотности, на которую

Деньги с неба

Две трети россиян не способны различить простейшие признаки финансовой пирамиды



предусмотрено 36 млн рублей в региональном бюджете, кроме того, регион собирается привлечь порядка 480 млн рублей банковских средств. Предполагается, что в 2012 году к проекту присоединятся еще 3-4 региона, всего же для реализации пилотных мероприятий Минфин планировал отобрать 11-12 регионов.

Говоря о текущем уровне финансовой грамотности в стране, эксперты выделяют такие болевые точки, как непопулярность планирования и ведения семейного бюджета россиянами; низкий уровень знаний в системе государственного страхования накоплений; безответственный подход при заключении договоров с финансовыми организациями; недостаточная практика сравнительного анализа финансовых услуг; уязвимость в спорных и конфликтных ситуациях с финансовыми институтами.

Национальное агентство финансовых исследований регулярно проводит измерение уровня финансовой грамотности россиян по нескольким индикаторам. Данные показывают, что, в отличие от потребителя обычных товаров, потребитель финансовых услуг не обладает достаточными компетенциями и не знает, где он может получить достоверную и понятную информацию, например, о переходе на накопительное пенсионное страхование. Принятие самостоятельного решения о выборе управляющей компании для накопительной части пенсии часто становится неразрешимой проблемой.

Обязательные виды страхования, например ОСАГО, вынуждают обращаться за покупкой поли-

сов в страховые компании, следовательно, необходимо оценивать их надежность, что при полном отсутствии навыка также оказывается причиной стресса и разочарований.

Последние исследования показали, что около 20% россиян при покупке финансовых услуг не читали контракт или не до конца понимали его смысл, но все равно подписывали его; 14% взрослого населения не умеет пользоваться платежными терминалами, каждый десятый вообще не знает о такой возможности или не имеет платежного терминала под боком. Инвестируют свои средства в акции, облигации и другие финансовые инструменты сегодня менее 2% россиян.

«Показательны цифры: менее половины россиян (45%) осуществляют учет личных финансов, еще меньше наших сограждан (32%) способны различить простейшие признаки финансовой пирамиды», – подчеркивают в НАФИ. Спонтанность, неорганизованность, плохая информированность, низкая информированность многими экспертами относится к числу слабых сторон российского финансового рынка. Достаточно последить за новостями о том, сколько людей уже вложили свои деньги в проект **Сергея Мавроди** «МММ-2011». Говорят, что «обжегшись на молоке, на воду дуют», но – не в России. Наши люди, подобно герою сказки «Конек-Горбунок», готовы быть дважды сваренными заживо только лишь за обещание баснословных дивидендов.

■ **Иван КОМАРОВ**

Елена ПАРШИНА, заместитель председателя правления ОАО «НВКбанк»



– Знание финансовых основ обязательно, на мой взгляд, для любого современного человека. Понимание работы простейших финансовых инструментов, будь то банковские вклады или государственные пенсионные программы, способствует трезвому и адекватному управлению доходами и расходами, денежными ресурсами, реализации жизненных целей и планов.

Финансово грамотные люди в большей степени защищены от финансовых рисков и непредвиденных ситуаций.

Они более ответственно относятся к управлению личными финансами, способны повышать уровень благосостояния за счет распределения имеющихся денежных ресурсов и планирования будущих расходов.

Думаю, повышение финансовой грамотности населению просто необходимо. Рыночная экономика все быстрее наращивает свои силы, незнание ее инструментов губительно для повседневной жизни. Возможно, стоит начать преподавать эту дисциплину в школах. Создавать большее количество региональных программ для населения, сделать людей заинтересованными в собственном финансовом образовании.

НОВОСТИ ТПП

Сибирский тракт

Томские предприятия заинтересованы в сотрудничестве с саратовским бизнесом

3 апреля в Торгово-промышленной палате Саратовской области состоится биржа деловых контактов с предпринимателями Томской области.

Приглашаем принять участие во встрече и установить прямые деловые контакты с томскими предприятиями. Участие в мероприятии бесплатно.

В составе делегации Томской области: ООО «Электронная силовая техника» (производство современных установок индукционного нагрева с использованием новейших технологий на базе транзисторных преобразователей частоты с микропроцессорным управлением для различных областей промышленности);

ООО «НПО «Сибирский Машиностроитель» и его дочернее предприятие ООО «ТехноМашСервис» (производство оборудования для нефтяной и газовой, нефтехимической, энергетической промышленности, коммунального хозяйства, магистральных нефте- и газопроводов, насосных перекачивающих станций, резервуарных парков, узлов учета нефти, систем пожаротушения взрывоопасных объектов);

ООО «НТО «Приборсервис» (оптовая поставка разъемов фирмы Лемо, ингибиторной пленки и пакетов, хранение и межоперационная консервация металлических изделий и оборудования, разработка современных методов защиты от коррозии);

ООО «Микросплав» (разработка и производство оборудования и технологий на основе интенсивных импульсных электронных пучков);

ООО «Эмиссионная электроника» (технологии поверхностного упрочнения инструментов и изделий из металлических материалов путем химико-термической обработки

и нанесения защитных покрытий и создание оборудования для этих процессов);

ООО «НПП «ТехКерама» (технологии и оборудование для строительной промышленности и машиностроения);

ООО «Контек-Софт» (внедрение и развитие сложных информационных систем);

ООО «Элком+» (проектирование систем технологической связи и АСУ ТП, систем и средств подвижной мобильной радиосвязи, телекоммуникационных систем, автоматизированных систем управления технологическими процессами);

ЗАО «Технология маркет» (исследования и разработки в области механических передач);

ООО «Завод Полиалпан» (разработка и производство теплосберегающих материалов для строительной отрасли);

ООО «Технологический инкубатор Томского политехнического университета» (формирование и сопровождение научно – технических программ, венчурное финансирование и технологический аудит, маркетинг инноваций);

ООО «Сибирская электротехническая компания» (проектирование, производство и реализация крановых, рольганговых, общепромышленных электродвигателей повышенной надежности, специальных электрических машин, прочей электротехнической продукции);

ООО «Стройтехинновации» (внедрение новых конструктивных решений, ресурсосберегающих технологий строительства и производства строительных материалов);

ООО «Элект» (разработка новых конструктивных решений каркасных зданий, возводимых из сборного железобетона и стали).

Дополнительную информацию о бирже деловых контактов можно узнать в отделе внешних связей ТПП Саратовской области по тел. (8452) 390-423. E-mail: ovs@sartpp.ru



Приоткрыть окно в Китай

В Учебном центре региональной ТПП состоялся вебинар на тему: «Практические правовые аспекты ведения бизнеса с Китаем».

Организаторами мероприятия выступили ТПП Саратовской области и Международный институт менеджмента для объединенных предпринимателей совместно с ТПП РФ. Вебинар провели российские специалисты-китаисты с мировым именем, авторитет которых признан отечественным и зарубежным экспертным сообществом: первый замдиректора Института Дальнего Востока РАН **Сергей Лузянин** и ведущий научный сотрудник того же института **Павел Трошинский**, а также член комитета ТПП РФ по вопросам экономической интеграции стран ШОС и СНГ **Владимир Корсун**. На многочисленные вопросы

участников семинара отвечал работающий в Пекине партнер юридической фирмы «Окно в Китай» **Александр Зайнигабдинов**.

В интернет-семинаре приняли участие представители более 50 предприятий из разных регионов Российской Федерации, в том числе из Саратовской области.

Семинар по данной тематике проводится не в первый раз в связи с актуальностью вопросов внешнеэкономического сотрудничества России и Китая. На мероприятии были сформулированы основные положения китайского законодательства, которые используются при заключении договоров, а также даны необходимые рекомендации для ведения успешных переговоров с китайскими партнерами. Особое внимание ведущие уделили рассмотрению особенностей китайского менталитета, что играет огромную роль при выстраивании совместных бизнес-отношений.

ВОПРОС-ОТВЕТ

Интеллект под защитой

Слышал о грядущем создании суда по интеллектуальным спорам. Когда он должен заработать?

(В. Комаров, Саратов)

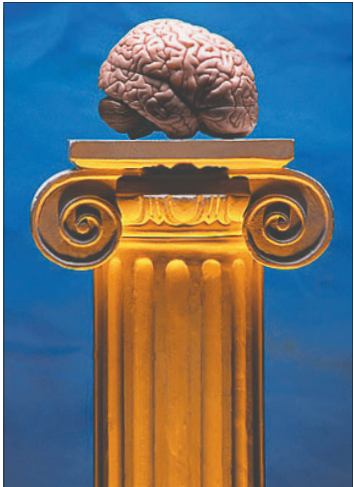
Увеличение числа споров, связанных с интеллектуальными правами, повлекло за собой создание профессионального специализированного арбитражного суда, способного рассмотреть спор качественно не только с правовой точки зрения, но и с учетом специфики того или иного интеллектуального права, подлежащего защите. Таким специализированным арбитражным судом в силу изменений, внесенных в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации Федеральным законом от 8 декабря 2011 г. N 422-ФЗ, стал Суд по интеллектуальным правам. Он должен быть образован не позднее 1 февраля 2013 года.

Суд по интеллектуальным правам призван защищать интересы как физических, так и юридических лиц и будет работать в двух ипостасях: первой и кассационной инстанции. При этом решения суда, как первой, так и кассационной инстанции, принимаются коллегиальным составом судей.

В качестве первой инстанции судом будут рассматриваться, в том числе, дела об установлении патентообладателя, признании недействительным патента на изобретение или промышленный образец, оспаривании правовых актов, затрагивающие права и интересы в сфере интеллектуальной собственности.

Решения суда по интеллектуальным правам вступают в законную силу немедленно после их принятия. Вступившие в законную силу решения суда по интеллектуальным правам, принятые им в качестве суда первой инстанции, могут быть обжалованы в порядке кассационного производства полностью или в части лицами, участвующими в деле, а также иными лицами в случаях, предусмотренных АПК РФ.

Обжаловать определение суда по интеллектуальным правам, вынесенное им в качестве суда первой инстанции, можно будет, обратившись в президиум этого суда для рассмотрения в кассационной инстанции в срок, не превышающий месяца со дня вынесения определения, если иные порядок и сроки не установлены АПК РФ.



В силу сложности и специфичности интеллектуальных споров, помимо подразделения из помощников-консультантов, судьям «интеллектуального» суда на выручку придет новый участник арбитражного процесса — специалист. Он будет обязан явиться по вызову в суд, поделиться своими специальными познаниями, высказать профессиональное мнение и тем самым помочь служителям Фемиды вникнуть в существо и нюансы рассматриваемого дела (форма участия специалиста исключительно устная). Также на нового участника процесса будут распространяться отводы, право заявлять самоотвод. Специалисту будут возмещаться понесенные им в связи с явкой в арбитражный суд расходы, а также выплачиваться вознаграждение.

Также более квалифицированно разбираться в предмете рассматриваемого спора судьям специализированного арбитражного суда помогут профессиональные мнения ученых, специалистов и прочих лиц, обладающих теоретическими и практическими познаниями. Свои профессиональные знания в той или иной области указанные лица смогут выразить, ответив на запрос суда.

Ответ подготовлен специалистами правового департамента ТПП Саратовской области.

ЗНАЙ НАШИХ!

150 тысяч километров к успеху

В поисках заказчиков руководству «Саратовдизельаппарата» пришлось исколесить всю Россию

Несмотря на кризис, ОАО «Саратовский завод дизельной аппаратуры» демонстрирует стабильный рост показателей. Формула успеха проста: работать, не думая о сиюминутной прибыли, любыми путями повышать качество продукции и искать клиентов, кося на всей России и странах ближнего и дальнего зарубежья. Подробнее об этом — генеральный директор ОАО «Саратовдизельаппарат» Евгений Сальников.

— Вы уже в третий раз побеждаете в конкурсе ТПП Саратовской области «Волжский Меркурий», удивляя всех растущими объемами производства.

— Действительно, по сравнению с 2010 годом выручка выросла примерно на 30%, примерно настолько же поднялась и средняя заработная плата — до 14,6 тысяч рублей. Если говорить об объемах, то по сравнению с 2010 годом в полтора раза увеличилось производство изделий только для одного КАМАЗа: с 2 тысяч до 3,5 тысяч изделий.

— Принято думать, что машиностроение в современной России — не самое выгодное дело.

— Мы ориентированы на автопром, а он в 2009 году обвалился в 5 раз. Из-за того, что яйца лежали в одной корзине, предприятию пришлось не сладко. Но нашему заводу повезло — он обладает уникальным станочным парком, благодаря которому мы можем делать все, были бы заказы. Кстати, в этом есть большая заслуга собственников завода. Они с момента приватизации из оборотных средств не вытаскивали практически не копейки, а наоборот, вложились в развитие основных фондов. В том числе в оборудование — было приобретено порядка 20 обрабатывающих центров. Если учесть, что каждый из них заменяет порядка 3-4 станков, фактически наш парк обновился на 40% качественными и современными японскими, тайваньскими и отечественными станками.

— Оборудование — это хорошо. Но как быть с заказами?

— Я пришел на завод директором по развитию в 2009 году, и тогда с ними было очень сложно. Специфика нашего станочного парка диктует выпуск определенного типа изделий. Мало того, что заказы нужно найти, когда заводы обваливаются, они должны быть, во-первых, рентабельны, во-вторых, серийного производства. А то нам оборонщики предлагали сделать два корпуса для блоков управления радиолокационной станции. Предложение новое и интересное, но для этого нам бы пришлось перестроить все мощности.

В результате мы сами поехали за теми заказами, которые завод может выполнить. За два года я со своими сотрудниками проехал 150 тысяч километров в поисках новых клиентов. Мы выезжали из Саратова в 4 утра, в час ночи были в Кургане, а утром — на переговорах с руководством «Курганмашзавода». На обратном пути успевали заехать в Миасс, Уфу, Нефтекамск. Почему это было необходимо? Потому что, когда лично знаешь людей — директор, конструктор — начинаешь говорить с ними на одном языке, понимать, что происходит



на этом заводе, в этом регионе, в стране в целом. Это позволяет получать заказы, которые ты вряд ли получишь, сидя в Саратове на телефоне.

Например, так мы получили заказ на изделие, которое буквально спасло предприятие. Он поступил от предприятия «Златоустский ремзавод» — на производство гидроцилиндров для автоматических горков. Они применяются в РЖД для торможения вагонов. Для завода объем был слишком маленький, они передали заказ нам. И представьте, что мы получили чертежи в декабре, а в мае уже начали поставку изделий. При этом прошли все 500 тыс циклов испытаний — ведь горки должны были работать в самых разных климатических условиях. Конструкторы и испытатели тогда все три месяца трудились буквально в круглосуточном режиме. Но изделия уже полтора года отлично работают в Тюменской области без всяких проблем. Мы уже дошли до того, что не все заказы можем «прожевать». И сейчас мы уже ставим вопрос не «что делать?», а «кто будет делать?» и «на чем будем делать?»

— В чем, на ваш взгляд, залог успеха современного производителя?

— Прежде всего, в качестве товаров и услуг. Потребители сегодня предъявляют высочайшие требования по качеству. Чтобы им соответствовать, нужна и сертификация по ИСО 9001, и одобрение морского и речного регистров, и военная приемка, и сертификация по автомобильному ГОСТУ. И могу сказать, что очень мало заводов могут похвастаться таким джентльменским набором.

— Поговорим о кадровом вопросе — остром для любого производителя, а особенно в сфере промышленности. Нехватка кадров с одной стороны, с другой — сокращение таких затратных статей как конструкторские отделы.

— Вы знаете, в кризис как никогда нужны мозги. У нас на заводе 13 конструкторов и это при общей численности персонала в 300 человек. И каждый из них в кризис вел по 3-4 изделия. А у главного технолога люди писали технологии дома по субботам и воскресеньям, потому что нужно срочно было освоить изделие.

Многие предприятия выбрали другой путь: сокращая издержки, сократили систему качества, конструкторский отдел. Я считаю, что это ошибка. Сегодня ты со-

кратил конструкторов, а завтра работать будет некому — человека с улицы не возьмешь, технологии придется покупать за большие деньги. В этой ситуации лично я считаю, что гораздо правильнее поддержать своих конструкторов, которые и создадут, и разработают новые изделия и технологии. Без конструкторского отдела любое предприятие превращается в кроватную мастерскую: что-то производится, но перспективы нет.

Конечно, проблема для всей России — старение кадров. У нас главному конструктору 60 лет, заместителю главного — 30 с хвостиком. Получается, что средней вилки практически нет. Правда, и с молодежью туго — техникумы практически не готовят наши кадры, а выпускники политеха предпочитают идти в инженеринговые компании, заниматься продажами, а не стоять у станка. У нас, например, сегодня полностью закрыта первая смена, но стоит вопрос, где взять людей на вторую и третью смену.

Сказать, что нам сейчас легко — нет, тяжело очень. Люди устали работать в режиме экономии, но никто не бастует — мы стараемся выполнять все свои обязательства. Например, за последние три года у нас не было задержек по зарплате. Мы — команда единомышленников, и те, кто остался, очень любят свой завод и понимают: если не они, то кто?

— По сути, вы можете рассчитывать лишь на себя, свой персонал? А как же поддержка промышленного сектора со стороны государства?

— Если бы государство помогало, наверное, у нас, да и у моих коллег, не было бы такого, что в 2011 году затраты на электроэнергию выросли на 40%. Представьте себе, насколько сильно предприятия должны хотеть выжить, уметь считать, создавать ликвидные изделия, чтобы преодолеть такие «подъемы».

Еще до Нового года мы говорили с президентом саратовской ТПП Максимом Фатеевым о том, что если саратовское предприятие производит изделия, которые потом продает в других регионах, то таким образом предприятие привлекает в Саратовскую область инвестиции. Имеем ли мы в этом случае право на налоговое послабление? Наверное, да.

— Что, по вашему мнению, ждет российскую промышленность после вступления в ВТО?

— Честно говоря, не знаю. Недавно прочитал статьи В. Путина — вроде все написано правильно, очень грамотно говорится о развитии нашего, отечественного производства. Но надо понять, чего мы хотим. У меня есть знакомое предприятие, к которому мы в 2009 году приехали с предложением о совместном сотрудничестве. Нам сказали: «Не надо, у нас объем заказов — как у дурака фантиков и делиться ими не хотим». Это предприятие после долгих расчетов выпустило под программу энергосбережения огромное количество приборов учета. А она не сработала, в результате у них на складе счетчиков на полгода вперед. Вложены деньги, затрачен труд, но въехать на белом коне в светлое будущее не получилось.

Мы сейчас все стали очень хорошо считать и где-то даже дуть на молоко — без подтверждения заявки, контракта мы уже боимся что-либо делать. Не хочется так просто отдавать деньги, которые нам очень тяжело достаются. Мы могли бы сейчас взять кредит на производство, забить склад на продажу, а мы живем и смотрим — а что же будет дальше у нас в стране. Потому что есть вероятность остаться с полным складом изделий, которыми, наверное, зарплату выдавать будем.

Другой пример. В декабре 2011 года Минпром РФ в рамках программы развития дизелестроения, под которую выделены немаленькие 14,5 млрд рублей, завершил тендер на разработку новых двигателей. В конкурсной документации перечислены все детали двигателей, за исключением регулятора скорости, обеспечивающего равномерное, с постоянной частотой, вращение. Допускаю, что специалист, готовящий документацию, не имел технического образования. Нашу деталь предлагают включить в раздел «разное». А по сути забыли про целый завод, который был построен специально для производства этих деталей.

— Если говорить конкретно о «Саратовдизельаппарате», то каковы перспективы дальнейшей работы?

— Если у нас до этого стояла задача выжить, то сейчас задача другая — удержаться на тех позициях, которые мы достигли. И прикладывать все усилия для дальнейшего развития. Здесь секрет успеха прост и сложен одновременно — необходимо привлекать новые молодые кадры, увеличивать зарплату, конечно, менять оборудование.

■ Наталья МАКСИМОВА



ОБРАЗОВАНИЕ

Очередная версия закона «Об образовании» активно обсуждается в обществе. Самые большие изменения ожидаются в системе профессионального образования. Что будет с лицеями и колледжами? Будут ли востребованы на рынке их выпускники? Кто и как будет учить рабочих профессиям?

Об этом «ДГ» рассказал замминистра образования – начальник управления профессионального образования Саратовской области Олег Афонин.

– Уже не первый год говорится о нехватке рабочих кадров. Тем не менее, авторы нового законопроекта предлагают исключить начальное профессиональное образование как самостоятельный уровень и сделать его первой ступенью среднего. Критики закона уверены: это означает, что ПТУ просто исчезнут как класс.



центров подготовки и переподготовки рабочих и специалистов на базе крупных промышленных предприятий. Примером может служить учебно-информационный центр ОАО «Саратоворгсинтез». На предприятии разработана долгосрочная программа развития персонала до 2014 года, в рамках которой ведется подготовка кадров по профессиям «Аппаратчик кристаллизации», «Аппаратчик окисления», «Слесарь-ремонтник», «Кочегар технологических печей» и др.

В настоящее время на базе ОАО «Нефтемаш-Сапкон» совместно со швейцарской компанией Галика АГ планируется создание регионального технологического центра для подготовки высококлассных технических специалистов, в том числе операторов станков с ЧПУ, программистов и технологов для работы на ведущих промышленных саратовских предприятиях. Студенты училищ и техникумов проходили бы пра-

Токарь с дипломом университета

Профтехучилища, готовящие низкоквалифицированных специалистов, становятся не нужны

– Вся система профобразования сейчас находится в поиске соответствия существующей экономике. Сегодня она разбалансирована. Постепенно сворачивается сегмент довузовского профессионального образования, особенно это заметно в начальном профобразовании: за последние 10–11 лет доля учащихся ПТУ уменьшилась более чем в 2 раза – с 19 до 8 процентов. В то же время доля выпускников вузов увеличилась с 54 до 67%. То есть явно преобладает высшее образование. Отсюда – рост числа неустroенных выпускников. Поэтому сегодня стоит задача ликвидировать отрыв системы образования от рынка труда. С этой целью и задумывалась передача системы начального и среднего профобразования, которая готовит кадры для регионов, в зону ответственности и регулирования региональной власти.

На уровне региона легче определять, сколько и какие кадры готовить: нужны – увеличиваем, не нужны – сокращаем. Что греха таить, каждый ректор вуза, директор колледжа, лицея старается набрать больше студентов, чем востребовано, выбирает учебные места в Москве, не обращая внимания на наши рекомендации – от этого зависит финансирование. Отчасти поэтому система профобразования разбухла как на дрожжах.

Процесс передачи государственных учреждений довузовского образования в ведение области идет с 2005 года. За это время система СПО-НПО оптимизировалась. Но это не означает закрытия учреждений. Мы преобразовали 12 бывших профессиональных училищ в двухуровневые техникумы и колледжи, где ведется подготовка и рабочих кадров, и специалистов среднего звена. Это современный подход, реализующийся уже во многих субъектах РФ. Поэтому говорить о том, что ПТУ уничтожаются, нельзя – они просто видоизменяются, отражая реалии времени.

– В состоянии ли региональный бюджет содержать учебные заведения? Не станет ли обучение в системе начального и среднего профессионального образования платным?

– В соответствии с демографическими тенденциями, начиная с 2002 года база приема в учреждения профессионального образования региона неуклонно уменьшается. По прогнозу, к 2015 году все учреждения проф-

образования области получат возможность принять для обучения вдвое меньше выпускников школ, чем в 2000 году. Некоторый рост прогнозируется лишь с 2016 года.

Надо принять во внимание и то обстоятельство, что на современном высокотехнологичном производстве занято мало людей – все делают машины и компьютеры. Чтобы быть оператором такой системы, нужны специалисты с высшим профессиональным образованием. Например, на предприятии «Саратовстекло» еще года три тому назад в основном цехе было занято несколько человек, все с высшим образованием, за компьютерами. А на упаковке стекла работало около 15 человек. Так вот недавно их заменили тремя, потому что ввели линию автоматической расфасовки стекла.

То же самое будет на балаковском заводе «Северстали», где установят автоматизированные производственные комплексы. На такие рабочие места завод будет принимать выпускников вузов и колледжей. Так что в перспективе потребность в рабочих кадрах в классическом понимании будет уменьшаться, смещая распределение занятости в сферу услуг, малое предпринимательство, в науку, культуру, искусство.

Сегодня же потребность в рабочих кадрах велика, особенно в таких сферах, как сельское и рыбное хозяйство, металлообработка, строительство, энергетика, производство продовольственных продуктов, сфера обслуживания.

Что же касается платности обучения в системе НПО-СПО, то ее не будет: в соответствии с Конституцией РФ довузовское профессиональное образование является бесплатным.

Другое дело, что сегодня расходы на профобразование значительно возросли. С 1 января 2012 года заработная плата работников НПО повышена в 2 раза, работников учреждений среднего профобразования – на 20%. Это своевременная и необходимая мера, которая значительно увеличивает мотивацию преподавателей к качественному труду. Но это и серьезная нагрузка на бюджет.

– Планируется ли привлекать предприятия к подготовке кадров?

– Профобразование должно ориентироваться на рынок труда, это один из показателей его эф-

фективности. В свою очередь, работодатели должны вкладывать деньги в обучение. Взять пример Европы, где очень развито социальное партнерство между предприятием и учебным заведением.

Эффективная модель взаимодействия системы профобразования и бизнеса существует в Германии. Она во многом напоминает отраслевую систему подготовки рабочих кадров в СССР. Суть ее в том, что треть затрат учебного времени приходится на теоретическую подготовку в стенах учебного заведения, а остальное время учащиеся проводят на практике в мастерских предприятия, где под руководством мастера-наставника получают профессиональные навыки. Такие профессиональные школы являются государственными и финансируются государством.

Помимо этого имеются центры профессиональной подготовки при торгово-промышленных палатах, разделенные по отраслям экономики (строительство, машиностроение и т.п.). Такие центры построены и оснащены на 90% за счет феде-

ральных бюджетных средств и на 10% – за счет средств ТПП.

В целом, более половины через систему профессиональных школ и центров профподготовки, в России же – не более 10–15%. При этом основная финансовая нагрузка лежит на предприятиях, которые тратят на подготовку и переподготовку кадров 40 млрд. евро ежегодно. Подобные системы подготовки рабочих кадров существуют также в других европейских странах.

В России системные инвестиции со стороны работодателей в развитие профобразования пока отсутствуют. Лишь отдельные крупные предприятия самостоятельно ведут подготовку кадров за счет собственных средств. В нашей области подобные учебные программы разработаны и внедрены, например, на заводах «Корпус», «Контакт», «Балаковские минеральные удобрения», «Роберт Бош Саратов» и других.

В условиях ограниченности бюджета наиболее реалистичным выглядит создание отраслевых

центров в таких центрах в условиях максимального приближения к реальному производству.

Если говорить о системном подходе, то целесообразно сформировать отраслевые учебно-производственные комплексы или, как сейчас говорят, кластеры, в состав которых войдут профильные учреждения начального, среднего и высшего профессионального образования и основные отраслевые предприятия-заказчики кадров. Координацию деятельности таких комплексов в привязке к программам развития соответствующих отраслей экономики области и Стратегии социально-экономического развития Саратовской области до 2025 года могут выполнять отраслевые министерства правительства области во взаимодействии с министерством образования и торгово-промышленной палатой. Это позволило бы эффективно решать кадровые проблемы реального сектора экономики области.

■ Татьяна ПРОСИНА

Игорь ПЛЕВЕ, ректор Саратовского государственного технического университета им. Гагарина:

– Нынешнее состояние системы довузовского профессионального образования достаточно плачевно. Я являюсь сторонником присоединения техникумов к вузам, поскольку принцип непрерывного профессионального образования заложен в нынешнем законе об образовании. Начальное, среднее и высшее образование должно быть в единой системе, которая начинается со школы и продолжается равноуровневым образованием, включающим и послевузовское – систему переподготовки через три, пять, десять лет. Обеспечить эту возможность могут только вузы.

То, что в законе нет упоминания о профессиональных технических училищах – это, с моей точки зрения, абсолютно правильно. Они создавались под конкретные задачи конкретного времени, и наиболее активно работали в те же 50–60-е годы, когда требовалась рабочая сила низкоквалифицированного уровня. Сейчас же на станках с ЧПУ давно работают люди с высшим образованием. Поэтому в так называемом «исчезновении ПТУ» я вижу закономерный процесс экономического развития страны и мира в целом. Профтехучилища в нынешнем виде в большей степени выполняют социальную, чем образовательную функцию, потому что подготовить в современных условиях слесаря или токаря третьего разряда, которых они выпускают, вполне возможно в течение двух-трех месяцев на базе любого вуза.

С моей точки зрения, было упущено время, когда можно было осуществить присоединение колледжей, техникумов к университетам. То, что эти учебные заведения уже переданы на местный бюджет, вызывает у меня сожаление, поскольку мы теряем серьезный пласт подготовки специалистов.

Николай ЖУРАВЛЕВ, директор колледжа радиоэлектроники им. П.Н.Яблочкова:

– Перспектива принятия нынешней, третьей версии проекта «Закона об образовании» довольно-таки неопределенная. Очень много замечаний. У меня они тоже есть.

Например, не совсем внятно определено положение об учебных заведениях, их классификации. От того, как они будут называться – колледжами или техникумами – зависит дальнейшее развитие учебного заведения. Если колледж – это один уровень, техникум – другой. Статусное положение определяет и то, каким образом будет вписано среднее учебное заведение в структуру высшего учебного заведения. На сегодняшний день это не раскрыто.

Кого будет выпускать то или иное образовательное учреждение, какую квалификацию – статус – будут иметь выпускники? Это тоже должно быть определено новым законом об образовании. Если колледжи будут готовить бакалавров, то как будет расцениваться уровень образования – как среднее профессиональное или начальное высшее? Здесь нужны четкие формулировки, расшифровка терминов.

Наш колледж является структурным подразделением СГУ. Все студенты последнего курса обеспечены договорами с предприятиями города, где они проходят практику с дальнейшим трудоустройством. Конечно, человек сам будет решать – останется он работать на этом предприятии или уйдет. Но, по крайней мере, он имеет гарантированное рабочее место, и поэтому наши выпускники практически не стоят на бирже труда.

ГОСПОДДЕРЖКА

Дорогу маленьким, но умным

Регион предлагает своим инноваторам привлекательные инструменты

На проходившем 20-22 марта VII Саратовском салоне изобретений, инноваций и инвестиций было представлено 174 проекта на разных уровнях реализации – от «посева» до уже готового бизнеса. При этом охватывались такие направления деятельности, как нано- и биотехнологии, информационные технологии, медицина, электроника, фотоника, энергетика, химия и экология, пищевая и перерабатывающая промышленность.

В конкурсе стартапов золотая медаль досталась СГТУ за проект «Создание композиционных фильтров из отходов для очистки сточных вод» (автор Наталья Собгайда).

В конкурсе «Наше будущее» золотыми медалями отмечены средняя школа № 19 г. Пензы за проект «Установка утилизации энергосберегающих ламп» (Андрей Фимин) и Саратовский техникум железнодорожного транспорта за проект «Комплексная модернизация импульсно-проводной автоблокировки» (Светлана Бейбулатова).

Обладателем Гран-при в номинации «Лучшее изобретение» стал СГТУ (проект «Акустический секвенатор для анализа структуры ДНК»);

«Лучшая продукция, действующий макет или опытный образец» – СГАУ (проект «Разработка новых рецептов комбикормов для кормления кур-несушек с использованием микроминерального комплекса на основе L-аспарагиновой кислоты»);

«Лучшая разработка, находящаяся в стадии подготовки производства» – НПФ «Прибор-Т» СГТУ («Комплекс лазерных технологий и оборудования для прецизионной лазерной микрообработки»);

«Лучший инновационный продукт, выпускающийся серийно» – Филиал ОАО «Саратовский институт стекла» «Стеца-Наука» («Способ получения газозащитной атмосферы»);

«Лучший проект в области информационных технологий» – СГУ («Система дистанционного образования на платформе «rsilon 3.0»).



Пожалуй, сегодня самые большие шансы получить финансирование – у небольших инновационных компаний. И все это – благодаря долгосрочной программе развития малого и среднего предпринимательства на 2012-2015 годы, которая предусматривает разнообразную поддержку для малого и среднего бизнеса. Именно о бюджетной помощи инноваторам шла речь на тематическом круглом столе, прошедшем в рамках VII Саратовского салона изобретений, инноваций и инвестиций.

В Саратовской области приоритет отдан инновационным компаниям, а также молодежному предпринимательству. На создание малого инновационного предприятия можно получить грант в размере 500 тыс. рублей, за 2 года предоставлено 30 таких грантов, причем 9 грантов достались предприятиям при вузах, столько же – молодежным предприятиям. Претендент может быть правообладателем ноу-хау или внедрять чужую разработку, его собственный взнос в компанию составит 25 тыс. руб. Средства гранта можно потратить на приобретение основных средств, пополнение оборотных, покупку ПО, лицензии, аренду помещения, рекламу и др.

Есть также субсидии для действующих малых и средних компаний размером до 5 млн рублей,

они даются предприятиям, зарегистрированным больше года назад на возмещение капитальных и текущих затрат. В 2011 году 11 компаний получили таких субсидий на 25 млн рублей. Но в отличие от грантов для начинающих здесь предприятие должно сначала произвести затраты, а потом получить компенсацию.

Однако чаще всего к программе обращается малое предпринимательство, в то время как средние промышленные предприятия типа Нефтемаш-Сапкона не вписываются по параметрам в программу. Замминистра областного МЭРТ **Ольга Лутьянова** отметила, что именно промпредприятия показали себя наиболее эффективно использующими бюджетные средства, когда еще существовал бюджет развития.

Для получателей грантов и субсидий не закрыты и другие двери. На круглом столе выступила глава фонда микрокредитования **Ирина Липухина**, которая сообщила, что старт-апам фонд может предоставить кредит в размере 300 тыс. руб., действующим компаниям – кредит до 1 млн. Срок и проценты одинаковы – 1 до 1 года, 10%, но есть кредитование и на 3 года, условия можно узнать на сайте правительства. Про гарантийный фонд, который становится поручителем по банковскому кредиту для малых предприятий, если им не хватает залога (не более 50% кредита, максимум 12,5 млн руб.), рассказал глава этой структуры **Артем Тарасов**. Фонд берет за свои услуги 1-2% от суммы кредита.

Можно подать и заявку в бизнес-инкубатор, который работает с 2008 года и размещает у себя начинающие компании на срок до 3 лет на льготных условиях. В этом году, как сообщил директор **Константин Пискаев**, в строй вводятся еще два корпуса инкубатора, так что число офисов вырастет с 15-ти до 46-ти, будут и производственные помещения. Ряд компаний, уже выросших в инкубаторе, прекрасно себя чувствуют в реальном рынке.

Выступили на круглом столе и представители двух региональных партнеров Российской венчурной компании – УК «Навигатор» и фонда содействия венчурному инвестированию в МП в научно-технической сфере. По словам директора фонда **Александр**

Сытник, заявки на инвестирование (максимум 33 млн рублей) рассматриваются по упрощенной процедуре, между подачей заявки и получением средств проходит не более полугодя, несколько проектов уже взяты в работу как перспективные. Что касается УК «Навигатор», то компания оформила под стандарты Российской венчурной компании порядка 80 проектов, один проект уже стал резидентом Сколково, второй – готовится им стать.

У обоих партнеров РВК есть проблемы: по словам начальника департамента инновационных проектов «Навигатора» **Дмитрия Аристов**а проектанты часто теряют интерес к собственным заявкам, в то время как УК за свой счет вынуждены оплачивать труд экспертов и подготовку проектов. У «Навигатора» есть идея создания единого сервисного центра, заявку РВК не отклонила, но и поддержки от Москвы пока нет. Сервисную компанию по упаковке и сопровождению проектов хочет создать и фонд, ведь проект нужно представить в РВК в презентабельном виде, чтобы в наличии была управленческая команда, стратегия выхода на рынок, понимание целевой аудитории, емкости рынка. Но у изобретателей нет денег для оплаты такой работы, поэтому фонд сейчас занимается ею за свой счет.

Ольга Лутьянова упомянула пресловутую проблему «20 на 80» – это когда изобретатель приносит сырой проект или просто патент и возмущается, если «упаковочная» компания предлагает заплатить за свой труд по доведению проекта до ума 80% будущей прибыли. Естественно, прибыль еще только предстоит получить, но автора уже сейчас «душит жаба». Дмитрий Аристов с такой проблемой сталкивался и убежден, что схема 20% авторских и

80% за упаковку подтверждена во всем мире.

Упомянула Ольга Лутьянова и о так называемом инвестиционном лифте: проекту на стадии стартапа требуются одни деньги, на стадии массового производства изделия – совсем другие. В идеале в каждом случае проект должен легко найти своего инвестора, но в реальности инвестиционный лифт в нашей стране еще предстоит создать.

– Среда должна быть более благоприятной к инноваторам, – отметила замминистра. – Например, мы так ждали своего венчурного фонда, столько было над-

ежд, но нормативные документы составлены так, что через 3-5 лет венчурное предприятие должно полностью окупить себя. Я специально спросила у руководителей РВК, каков срок окупаемости венчурного проекта в России. Мне ответили 12 лет, так почему условия регионального венчурного фонда – максимум пять? У нас, похоже, венчур понимают совсем не так, как на Западе. Я думаю, если бы мы были честнее в определениях, у нас бы не было сверхожиданий.

■ Галина ВАСНЕЦОВА

КАКИЕ СИЛЫ БУДУТ ОПРЕДЕЛЯТЬ РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИЙ В БЛИЖАЙШИЕ 10 ЛЕТ? %

Источник: www.GE.com



Евгений ГИЛЬМАН, руководитель ЗАО «Иниус», проект «Разработка тренажерных комплексов локомотивных бригад на базе УТК» получила золотую медаль салона:

– Тренажерные комплексы были разработаны нами еще в прошлом году и предложены «Российским железным дорогам». А сейчас мы выставили демонстрационный образец на очередном салоне. Саратовские салоны традиционно дают дорогу всему передовому и интересному. Сейчас тренажерные комплексы уже применяются для обучения и тренировки локомотивных бригад. Комплексы полностью имитируют кабину машиниста локомотива и позволяют отрабатывать как текущие, так и внештатные ситуации.

Марина ИВАНОВА, инженер-технолог НПФ «Сапкон-Престиж», дочернего предприятия ОАО «Нефтемаш-САПКО»:

– Мы представили на экспозиции салона сушильные инфракрасные печи, которые пригодятся в любом доме. Температура внутри – всего 35 градусов, энергопотребление примерно как у обычного бытового утюга. В печи можно сушить любые продукты: семечки, орехи, яблоки, виноград, причем продукты сохраняют вкусовые качества и полезные свойства. Линия скоро будет запущена в производство, рынок сбыта прогнозируется очень хороший. Надеемся, VII Салон поможет нам найти дорогу к потребителю, уже сейчас мы видим большой интерес посетителей выставки.

Роман ЛЯПИН, руководитель проекта ООО «Катион-К» «Восстановление изношенных деталей методом проточного железирования», серебряная медаль салона:

– Нашему малому предприятию очень помог грант областного бюджета в размере 300 тысяч рублей. Наш новый метод гальваники, позволяющий восстанавливать особо крупные детали и узлы, уже имеет потребителей, а после салона мы надеемся приобрести новых заказчиков.

PROсвет

ШКОЛА БИЗНЕСА



Счастье нотного стана

Музыку надо писать, по-настоящему переживая – лишь тогда она получается теплой

Владимир Мишле – пожалуй, самый жизнерадостный из саратовских композиторов. Автор нескольких симфоний, многочисленных произведений для камерного оркестра и вокальных циклов ни капли не комплексует, что публика помнит его в первую очередь по пьесе «Памяти кузнечика» – легком и искрометном переложении для струнного квартета самых разных классических мелодий, объединенных темой песенки про зелененького насекомого из мультфильма о Незнайке.

– Мне нравится писать фантазии, – признается композитор. – Мой первый педагог – ректор консерватории **Борис Сосновцев** говорил: все пользуются хорошими образцами, но одно дело, когда ты берешь из чужого здания кирпич и строишь сарай, а другое – возводишь красивый дворец с планировкой.

Планировка у **Владимира Мишле** и впрямь получается изысканной: в некоторых фантазиях звучит до сорока тем, изложенных по всем канонам композиторского искусства, с экспозицией, разработкой и репризой.

Страсть к кропотливым построениям для симфонического оркестра Мишле приобрел еще в юности. Параллельно с музыкой он занимался в судомодельном кружке, что, как известно, способствует усидчивости. «Мне было 15 лет, когда мама через знакомых определила меня на учебу к **Борису Андреевичу** – два раза в неделю он занимался со мной композицией, причем денег за это принципиально не брал. Говорил: я творчеством не торгую», – вспоминает Мишле.

На вступительные экзамены в консерваторию Владимир принес цикл прелюдий для фортепиано, причем и тогда, и сейчас комиссия оценивала не объем произведений, а интересные находки в

них. «Почему на композиторское поступал? С детства любил подбирать чужие красивые мелодии – **Поля Мориа**, например, а лет в тринадцать написал собственные пьесы: марш и песню «Вечер» на стихи **Грибачева**, – говорит он. – Не могу сказать, что желающих поступить было много, это отделение в консерватории штучное. По одному-два человека на курсе, а иногда и недобор случается».

Уже в первые годы учебы Мишле сделал выбор, которому никогда не изменял – это классическая музыка. «Идеал – **Шуберт** с его искренностью и открытостью, из русских композиторов очень люблю **Мяковского** за глубину и интеллигентность, – объясняет Владимир. – Классика – это прежде всего стройность стиля, ясность музыкального высказывания. Ну и мастерство, когда из двух тем можно сделать сорокаминутную симфонию. Знаете, **Моцарта** как-то спросили: как такие чудесные мелодии приходят вам в голову? На что Моцарт ответил: такие мелодии могут прийти к любому мало-мальски грамотному музыканту, но что они будут с ними сделать?». Мишле знает, что: на выпуске он представил симфонию – 142 страницы написанных пером и тушью нот.

– Я люблю джаз, особенно оркестровый: **Глена Миллера, Каунта Бейси, Оскара Питерсона**. А вот российскую эстраду не очень – два-три аккорда со слабыми инструментами как-то не вдохновляют. Видимо, такая планка обусловлена спросом – ведь в той же Америке она намного выше. К сожалению, большинство современных эстрадных тем вторичны – все это уже было сыграно несколько десятилетий назад на Западе, – говорит Мишле.

Тем не менее, классика для Владимира – отнюдь не священная корова. Он приветствует талантливо сделанные обработки и не приходит в ужас от добавлен-

ной к **Баху** ритм-секции или хору полонецких девушек в американском шлягере. Это – популяризация, считает он и советует послушать на досуге два таких диска, записанных Лондонским симфоническим оркестром. «Эстрада проще находит дорогу к слушателю, – рассуждает он. – А музыка для большого коллектива особых выгод композитору сейчас не приносит».

Вопрос о защите авторских прав повергает Мишле в легкое недоумение. «Я их регистрацией, честно говоря, никогда не занимался, – отвечает он. – Видео с концертов я выкладываю в YouTube, аудиозаписи произведений можно найти на моей страничке Вконтакте. А вообще, очень часто ко мне обращаются из разных городов и весей – Пензы, Санкт-Петербурга, Старого Оскола и еще кучи городов и спрашивают: где можно найти ноты ваших произведений? Нам они очень нравятся, хотелось бы включить в репертуар. Высылаю – мне приятно, что нравятся. Тот же Сосновцев мне всегда говорил – музыка не должна приносить доход, можно только поделиться радостью с нотным листом».

Вещи Мишле легко исполнять – они находят отклик как у музыкантов, так и у слушателей. «Если пишешь, по-настоящему переживая, музыка получается теплой», – замечает он. В марте в консерватории должен был пройти творческий вечер композитора, перенесенный затем на осень.

– И слава Богу, что перенесли, – радуется Владимир. – Творческий вечер подразумевает подведение итогов, когда дарят часы и провожают на пенсию, а мне до этого еще далеко. У меня сейчас столько мыслей, столько задумок – я раньше никогда столько не писал. Думал, сомневался, а сейчас сажусь и сочиняю.

Творческий подъем вызван сотрудничеством с двумя замеча-

тельными московскими коллективами – молодежным оркестром **Валерия Вороны** и концертно-хоровой капеллой Москвы под управлением **Анатолия Судакова**. Для молодежного оркестра Мишле уже написал две фантазии – на темы песен **Булата Окуджавы** и **Геннадия Гладкова**, тепло приняты слушателями. А хоровая капелла с успехом исполняет фантазию на темы **Гершвина** и с десяток других вещей. «С Судаковым очень приятно работать – у него прекрасное чувство юмора, он не боится ничего нового, – объясняет композитор. – Когда они уезжали на гастроли в Катар, я за неделю написал для них пять инструментовок, а сейчас обдумываю фантазию на темы «Queen».

Мишле признается, что со времен его ученичества работать во многом стало проще. «Компьютерные технологии – это вещь, – восхищается он. – Есть программы, позволяющие проиграть всю написанную симфонию: какие-то мелкие огрехи при этом сразу становятся заметны – тут дизь не поставил, там нужный инструмент подключить забыл. У **Гайдна** для этого был оркестр князя **Эстергази**, ну а композиторам попроще приходилось все держать в голове».

Нынешние студенты, которых учит доцент Мишле, воспринимают прогресс как само собой разумеющееся. «Хотя без знания канонов ни один композитор не обойдется – надо хорошо представлять себе диапазон инструментов, уметь развивать тему, – говорит Владимир. – У меня были разные студенты, разной степени талантливости: и те, кто попробовал и бросил, и те, кто стал членом Союза композиторов. Технические новинки хороши, но они – не главное. Музыку надо сочинять головой, а не пальцами – лишь тогда она получается живой».

■ **Марина ЛАЙКАС**

Искусство управления

С 24 по 27 апреля в Учебном центре Торгово-промышленной палаты Саратовской области по адресу: ул. Шелковичная, 186 состоится серия мастер-классов известного московского бизнес-тренера **Александра Труса**.

Тренинги предназначены для собственников бизнеса и руководителей предприятий, а также для специалистов по продажам, нацеленных на дальнейшее профессиональное развитие и повышение эффективности взаимодействия с деловыми партнерами.

Ведущий мастер-классов **Александр Трус** – известный бизнес-тренер, который обучался в Институте тренинга (Санкт-Петербург), Национальном тренинговом центре Бельгии, на авторских курсах по различным направлениям прикладной психологии в России, Беларуси, Нидерландах, ежегодных симпозиумах HR-директоров компаний-дистрибуторов Procter & Gamble. Прошел программу подготовки бизнес – тренеров Б. Мастерова и Н. Тумашковой «Профессия: бизнес-тренер». Александр Трус работает в бизнесе более 8 лет, является директором по персоналу официального дистрибутора компаний «Procter & Gamble» и «Gillette», а также заместителем генерального директора по организационному развитию производственно-торговой Компании. Тренинговая практика – 14 лет.

Работает с руководителями и специалистами органов государственного управления, ТОП – менеджерами, руководителями среднего звена, сотрудниками организаций различных сфер деловой практики, собственниками предприятий малого и среднего бизнеса.



В этот раз Александр Трус проведет в Саратове следующие тренинги:

24 апреля – «Манипуляции в жизни и в бизнесе: как эффективно противостоять негативному личностному влиянию».

В ходе мероприятия участники оценят степень собственной коммуникативной эффективности в ситуациях личностного влияния и осознают возможности и ресурсы для развития своих коммуникативных навыков в различных жизненных и профессиональных ситуациях. Тренинг даст возможность отработать приемы и способы противодействия манипуляциям и негативному личностному влиянию собеседника.

25 апреля – «Бизнес как проект. Эффективное управление бизнес-проектами».

Мастер-класс поможет участникам структурировать собственный опыт и знания по тематике проектного менеджмента, освоить алгоритм работы на всех стадиях проектного цикла, научит рассматривать проектную команду как открытую систему и личностную проекцию ее руководителя и проводить анализ эффективности проектной работы. Также участники тренинга получат знания об управлении проектной командой и поймут особенности ролевого распределения в ней.

26-27 апреля – «Переговоры по продажам: слагаемые успеха».

Цели тренинга состоят в систематизации знаний и развитии навыков участников в области ведения переговоров по продажам, в повышении коммуникативной компетентности психологической устойчивости и поведенческой гибкости в процессе делового взаимодействия с Клиентами, в освоении переговорных техник, направленных на повышение эффективности работы в ситуациях продаж.

Подробнее о семинарах можно узнать на сайте в разделе «Услуги – Учебный центр ТПП Саратовской области» или у руководителя проекта «Деловое образование» Инны Черновой по тел. (8452) 390-464, e-mail: chernova@sartpp.ru

ЕСТЬ ИДЕЯ!

Съедобная упаковка

Эко-ответственные граждане получили новый повод мечтать о мире без гор пластиковых бутылок и прочего упаковочного мусора: развывая идею съедобных стаканов, группа товарищей из Гарварда обещает снабдить нас передовой биоразлагаемой или даже съедобной упаковкой для любой еды.

Разработанная съедобная упаковка WikiCells – это тонкая мембрана из биоразлагаемых полимеров и пищевых добавок. WikiCells может быть «долгоиграющей» упаковкой для твердых и жидких продуктов. Нам сообщают, что в такой мембране еда хранится, как в скорлупе, а при желании поест/попить оболочку надо проткнуть или удалить вовсе. Уже есть несколько пробных мембран – для супа, сока, вина и шоколада.

Пока для помещения еды в WikiCells требуется специальная машина-упаковщик. Разработчики намерены сделать технологию более доступной и коммерчески привлекательной. В ближайшее время планируется адаптация технологии съедобной упаковки для ресторанов, а затем и для супермаркетов.

К несчастью, одной только съедобной упаковкой в этой истории обойтись будет трудно, ведь теперь саму упаковку надо защищать от грязи, микробов и следить, чтобы она не испортилась раньше упакованного продукта.

В объятиях пингвина

Летнюю жару с некоторых пор помогают пережить не только кондиционеры, но и предметы одежды. Например, такие, как шейный платок Penguin Hug.



По словам создателей «Пингвинных объятий», а именно так можно перевести название продукта, технология, применяемая в платке, используется и для нужд американских оккупационных войск при операциях в жарких странах. Чтобы «зарядить» Penguin Hug, его нужно положить в тазик с водой на 30 минут, а после дать шелковой оболочке немного высохнуть. Платок начинен небольшим количеством полиакрилата натрия, кристаллического вещества, способного впитывать воду в сотни раз больше своей массы. Потом из образующегося геля вода медленно испаряется, забирая тепло. Из-за того, что по шее проходят большие артерии, именно использование повязки в качестве шейного платка даст наибольший эффект. Впрочем, дополнительно можно еще и руки обвязать или при работе за компьютером постелить Penguin Hug перед клавиатурой как опорный валик. Перед применением можно платок положить в холодильник, но ни в коем случае не в морозильную камеру.

Создавался платок для умеренного европейского климата (авторы бизнес-идеи живут в Германии). В странах с высокой влажностью вроде Таиланда предмет окажется бесполезным.

Пока производится Penguin Hug только универсального черного цвета. В будущем не исключено большее разнообразие расцветок. Цена – 15 евро за штуку плюс доставка.

Ближе к звездам

Harcourt – это, пожалуй, самый известный фотосалон Франции. Он был основан аж в 1934 году. На фотографиях, сделанных в его стенах, запечатлены величайшие деятели последнего столетия. Здесь позировали модельер Карл Лагерфельд, теннисист Рафаэль Надаль, Жан Рено, Бриджит Бордо и многие другие. Теперь и обычные люди смогут сфотографироваться в Harcourt, причем по вполне бюджетным расценкам.

Особенностью работ фотографов Harcourt является то, что все внимание сконцентрировано на модели. Благодаря искусному сочетанию света и теней вокруг лица появляется эlegantное свечение. Именно этот фирменный свет делает фотографии узнаваемыми и позволяет любому человеку выглядеть как блистательная знаменитость. Руководство студии решило сделать свои услуги доступными для широкого круга клиентов, ведь не каждый может позволить себе статусный фотопортрет стоимостью 1900 евро. В 2011 году студия Harcourt на Каннском фестивале разместила первую фотокabinу класса люкс, в которой каждый желающий за 10 евро может сделать свое фото. Сейчас в Париже и его окрестностях расположено еще 7 таких кабин.



По словам коммерческого директора Эрика Грасси на разработку окончательного варианта кабины ушло 1,5 года. Идея состоит не в том, чтобы в точности симитировать студийную фотографию – это невозможно, а в том, чтобы передать фирменный стиль фоторабот студии. Вместо вспышки в кабине вмонтирована специальная система, рассеивающая свет и приглушающая тени.

У желающего есть три попытки, чтобы подстроиться под автомат. Создатели кабины советуют не увлекаться с макияжем и лишь слегка улыбнуться.

По мнению представителей компании, данный проект ни в коем случае не портит репутацию студии. Это возможность для большего круга людей получить качественный фотопортрет по приемлемой цене. Эрик приводит аналогии для своего проекта из мира моды: фото в студии – это все равно, что коллекция именитого дизайнера haute couture, а фото в кабине – это как, выпущенная тем же дизайнером, коллекция pret-a-porte.

НА КОНЕ

Капиталист-идеалист

Александр Лебедеву скучно делать деньги, политика для него гораздо увлекательней

Банкир, владелец «Национальной резервной корпорации», президент Национального инвестиционного совета и совладелец «Новой газеты» Александр Лебедев известен во многих ипостасях. Со своим состоянием, превышающим 1 млрд долларов, он входит в список богатейших россиян, хотя и не дотягивает до топовых мест.

«Капиталист-идеалист. Записки социально ответственного картофелевода» – таким приветствием встречает Александр Лебедев читателей своего ЖЖ. Предприниматель скромничает: помимо идеалов и картофельных плантаций под Тулой у него в активах – крупный банк, недвижимость и земля, а также целая стопка газет.

Александр Лебедев родился в Москве в 1959 году, в семье профессора МВТУ им. Баумана и учительницы английского языка. В 1977 году будущий бизнесмен поступил на экономический факультет МГИМО. На нем он, если верить официальным справкам, «углубленно изучал мировую валютно-финансовую систему». Тем временем самого Лебедева, как и других студентов кузницы дипломатических кадров, углубленно изучали сотрудники компетентных ведомств.

Изучение дало результат: вскоре после вуза его пригласили в Первое главное управление КГБ, отвечавшее за внешнюю разведку. В 1987 году проверенного сотрудника направляют в Лондон: под прикрытием посольства Лебедев должен собирать информацию о финансовых потоках в Великобритании. Разведчику полагалась зарплата в 700 фунтов и комната в посольстве, которую он делил еще с несколькими сотрудниками.

В 1992 году Александр Лебедев выходит в отставку в звании подполковника: весь его капитал – 400 фунтов стерлингов с последней зарплаты. Первый год за пределами органов Лебедев работает на швейцарский банк «Компани Финансьер Традицион», затем создает «Русскую инвестиционно-финансовую компанию», главным активом которой в 1995 году становится «Национальный резервный банк».

При Лебедеве НРБ пошел на взлет: практически сразу после сделки в число учредителей банка вошел «Газпром», а всего через 2 года детище Лебедева стало одним из крупнейших частных банков страны, а состояние его владельца, по оценкам экспертов, достигало 680 млн фунтов стерлингов.

«Они, как и ряд других банков, зарабатывали на долгах стран третьего мира перед Россией, – вспоминает один из коллег банкира. – НРБ достался долг Индии и одной из ближневосточных стран – совершенно нормальный, возвратный долг. Получили они его от государства с очень большим дисконтом, а зыскили вполне успешно».

Существует еще одна теория происхождения капитала Лебедева, которая дополняет долговую – якобы банкир стал распорядите-

лем мифического «золота партии». «Лебедев появился из ниоткуда. Понимаете, да? – цитируют СМИ одного из крупных предпринимателей. – На рынке есть устойчивое мнение, что это деньги партии. Может быть, и с Горбачевым он притягивает неспроста...»

Однако известность банкиру принесли не банковские коллизии, а его медийный бизнес. Помимо доли в «Новой газете» банкиру принадлежат две радиостанции в Москве и британские газеты Evening Standard и Independent. В архиве проектов – столичная газета «Московский корреспондент», газета «Пробки», русская версия гламурного журнала для умных Dazed&Confused. Все эти проекты принесли Лебедеву чистый финансовый убыток, но они же обеспечили ему внимание общественности.

В «Новую газету» Лебедев вложился по совету Михаила Горбачева. При чем проект этот по сути некоммерческий – финансовая помощь газете оформляется как благотворительные взносы, без увеличения доли банкира в капитале издания.

Вообще, Лебедев то и дело ввязывается во всякие рискованные начинания. Так было с «Аэрофлотом», компаниями-перевозчиками Red Wings и Blue Wings, затеей с малоэтажным строительством. Люди, знающие банкира, считают – дело в драйве. «Огромное число бизнесменов, которые начинают заниматься политикой, часто потом понимают, что бизнес их больше уже не вставляет. Лебедев из таких, – говорит один из его коллег. – Ему неинтересно заниматься просто «Аэрофлотом», у него все бизнес-проекты идут на смычке с политикой, он хочет что-то доказать».

Так, в 2003 году, бизнесмен бросил перчатку самому Юрию Лужкову и выставил свою кандидатуру на выборах мэра Москвы. Тогда же Лебедев возглавил московский список блока «Родина» на выборах в Госдуму. Триумф был оглушительный: никому доселе неизвестный бизнесмен смог, благодаря беспощадной критике мэра, собрать 12 с лишним процентов голосов москвичей и прошел в Госдуму.

«Он сделал упор на две главные проблемы города – коррупцию и пробки, – вспоминает один из его помощников. – Лебедев готовил альтернативные планы организации дорожного движения, оплачивал работу экспертов. Это был нормальный политический популизм».

Тем временем Лебедев активно раскручивался как политик национального масштаба: он постоянно вел переговоры с разными политическими партиями, пытаясь найти свое место во властной конструкции – покинул «Родину» и перебрался в «Единую Россию», а затем и в «Справедливую Россию».

«Лебедев – это политик-одиночка, который сам по себе, к тому же у него есть деньги, – считает его бывший партийный коллега. – Он смотрел на партии как на кочки в нашем политическом болоте: наступит на одну кочку,



чувствует, что ее подтапливает, и перескакивает на другую».

А вот история с газетой «Московский корреспондент» чуть было не стала фатальной для его политической карьеры. Весной 2008 года издание напечатало статью, в которой утверждалось – президент Владимир Путин расходится с супругой и женится на гимнастке Алине Кабаевой. О статье доложили президенту, тот публично выразил свое неудовольствие журналистами, а через несколько дней банкир приостановил выпуск газеты.

По слухам скандал вокруг «Московского корреспондента» стоил Лебедеву места сенатора: «Перед выборами в Госдуму 2007 года Лебедева пригласили в Кремль и сказали, что не хотят видеть в Думе миллиардеров. Лебедев пообещал не баллотироваться, но сказал, что хотел бы остаться в политике. Ему обещали место сенатора. Но Лебедев его так и не дождался, тем временем ряд мандатов в Думе все же получили миллиардеры, и вышло, что Лебедев остался не у дел».

Лебедев попытался вернуться на небосклон федеральной политики в 2009 году – он включился в кампанию по выборам мэра Сочи, но был снят с них. Что касается его основного бизнеса – Национального резервного банка, то и тут его преследуют перманентные неудачи. В 2010 году банком интересовались правоохранительные органы, сейчас в нем идет проверка Центробанка. «У Лебедева налицо конфликт интересов: с одной стороны, он хочет быть оппозиционным политиком, с другой – иметь крупный бизнес. В нынешней России совместить это невозможно», – считает Борис Немцов.

Не исключено, что так думает и сам Лебедев. Неделию назад он заявил в интервью радиостанции «Эхо Москвы», что намерен полностью уйти из бизнеса, чтобы посвятить себя общественной деятельности – созданию видеоканала и поддержке социал-демократической партии, которую намерен возродить Михаил Горбачев. Банкир отметил, что не только стремится как можно скорее уйти из бизнеса, но и добивается исключения своего имени из списка «Forbes», так как присутствие в списке «обрекает» на негативные к тебе отношения.

■ Станислав ПРЫГУНОВ

<p>Филиалы ТПП Саратовской области</p>	<p>БАЛАКОВО: 413840, ул. Братьев Захаровых, 14а, (8-845-3) 35-05-22, balakovo@sartpp.ru</p>	<p>БАЛАШОВ: 412316, ул. 30 лет Победы, 170 оф. 7</p>	<p>ВОЛЬСК: 412900, ул. Коммунистическая, 9, (8-845-93) 7-14-33, volsktp@mail.ru</p>	<p>ЭНГЕЛЬС: 413100, ул. М. Горького, 22, (8-845-3) 55-62-13, 55-92-70, engels@sartpp.ru</p>	<p>МАРКС: 413090, ул. Кирова, 58, 8-903-380-6759, ew.07@mail.ru</p>	<p>ОЗИНКИ: 413620, ул. Советская, 33, (8-845-76) 4-17-98</p>
---	--	---	--	--	--	---

Вестник ТПП Саратовской области «Деловая губерния».

Редактор Татьяна Шварц.

Координатор проекта Марина Лайкаск

законодательства в сфере массовых коммуникаций и охраны культурного наследия. Рег. номер ПИ №ФС8 – 0275.

Адрес редакции: 410071, г. Саратов, ул. Шелковичная, 186, 6 этаж. Телефоны: (845-2) 390-450. E-mail: press@sartpp.ru

Газета зарегистрирована 12.04.2006 года в Средне-Волжском управлении Федеральной службы по надзору за соблюдением

Отпечатано в Саратовском филиале ООО «Типография «Комсомольская правда», г. Саратов, ул. Гвардейская, 2а. Тираж 4 000 экз. Подписано в печать 29.03.2012.

Время подписания в печать: по графику – 22.00, факт. – 22.00. Выходит два раза в месяц. Подписка на «Деловую губернию» осуществляется совместно с газетой «Новые времена в Саратове». Подписной индекс по областному каталогу «Роспечать» 78652.